



**** *

15/06/1965 (58 ans)
Nationalité Française
Divorcé
Permis B

** ** *

Panazol (87350)

*****@*****,**

vendeur conseil, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2023 / févr. 2023** **Vendeur conseil**
Le Grenier de St Exupéry - L'Avec 3N - Panazol
Accueillir la clientèle, vendre les produits des exposants, encaissements, maintenir la surface de vente propre et attractive ...
- déc. 2021 / juin 2022** **Agent d'exploitation**
EFFIA Limoges
surveillance et entretien des parcs, dépannage de premier niveau des matériels de péage, accueil et renseignement aux usagers, vidéo-surveillance, expulsion des indésirables ...
- août 2019 /** **vendeur préparateur**
boulangerie Firmin
Vente, cuisson du pain, pre+paration des viennoiseries & produits sale+s
- janv. 2011 / déc. 2012** **Employé magasin**
Auchan Toulouse
fruits & le+gumes - mise en rayon, rotation des produits, conseils aux clients ...
- janv. 2011 /** **Équipier saisonnier**
Coop Atlantique
rayon, pre+paration des commandes clients ...
- sept. 2010 / juin 2011** **Manager d'Univers Marchand**
AFPA Brive-la-Gaillarde (19)
Formation niveau III, avec stages en entreprises. Manager d'Univers Marchands.
- janv. 2007 / déc. 2009** **Responsable de point de vente**
EOVI Mutuelle du Limousin
-Gestion de deux sites, prospection entreprises & particuliers, vente produits sante+, pre+voyance, e+pargne
- janv. 2004 / janv. 2007** **Vendeur confirmé**
SFR Boisseuil
les ventes des produits et accessoires de l'ope+rateur, flotte pour entreprises de moins de vingt salarie+s, assurer le SAV
- janv. 2003 / janv. 2004** **Vendeur**
- janv. 2001 / janv. 2003** **Responsable de point de vente**
L'Univers du Te+le+phone
Management de quatre vendeurs, fide+lisation de la cliente)le pro et particuliers, re+implantation de l'espace de vente afin d'augmenter le chiffre d'affaire ...
- janv. 1984 / déc. 2000** **Ouvrier - Employe+libre-service - Commercial**

/

Employé Libre Service
*Re+ception et ve+rification de la conformite+de la livraison
Mise en place du rayon - rotation des produits
Re+assort et facing
Entretenir l'espace de vente
Pre+parer les commandes
Conseiller les clients (utilisation, recettes ...)
Rentrer / ba?cher les produits frais*

VENDEUR
*Accueil des clients, identification des besoins et conseils
Vente et proposition de produits pe+riphe+riques / additionnels
Ope+rations d'encaissement
Mise en rayon, e+tiquetage, balisage, antivol
Rangement de la re+serve
Respect des objectifs.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

oct. 2023 / aujourd'hui	chargé de gestion locative - BAC Modula Formation Limoges
sept. 2010 / juin 2011	Manager d'Univers; Marchand - niveau III Afpa Brive-la-Gaillarde
/ juin 2001	DAEU B SUFFOP Universite+de Limoges

COMPETENCES

technique de vente & fidélisation
proposer un produit, service, adapté à la demande du client
assurer le SAV
procédures d'encaissement
manager et former une équipe

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français	Courant
-----------------	---------

CENTRES D'INTERETS

Arts, musique, littérature, sports de combat, VTT.