



***** *****

***** *****

Calcatoggio (20111)

*****.******@*****.***

Responsable commerciale, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2021 / sept. 2023 **Responsable d'Agence**

TEAMSERVICES Brest

Création et lancement de l'Agence de Brest

Définition de ma stratégie commerciale et mon propre plan de prospection

Développement et fidélisation du portefeuille Clients/Candidats

Pilotage via suivi administratif ainsi qu'un reporting régulier sur le serveur permettant une traçabilité des actions engagées.

Réaliser une veille concurrentielle ainsi que les remontées terrain

Suivi des dus et recouvrements des divers impayés

Véhiculer l'image et les ambitions de l'entreprise au quotidien, devenir un réel

Partenaire auprès de mes Clients et un Acteur local majeur.

mars 2017 / août 2021 **Chargée d'Affaires**

CRIT

Repérer et cibler les futures affaires

Etudier les appels d'offres, prospecter de nouveaux clients en termes de faisabilité et rentabilité

Fidéliser les clients existants sur un secteur géographique donné

Négocier avec les clients

Suivre et coordonner les opérations

Coordonner les études techniques et les études de prix

Rechercher des partenaires et sous-traitants éventuels

Rédiger offres et contrats

Assister les clients

Assurer le transfert du dossier aux équipes chargées de la production

sept. 2006 / sept. 2016 **MAISONS KERBEA**

Franchisée indépendante

Commercialisation et Construction de maisons individuelles.

Management d'une Equipe de 6 Salariés

Mise en place d'une équipe de sous-traitants et fournisseurs, négociations marchés et prix

Suivi Clients et chantiers

Opérations commerciales

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **DEUG Allemand** - BAC+2

/ **BTS Force de vente** - BAC+2

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Allemand

Français

CENTRES D'INTERETS
