****** ******

******** ******
Calcatoggio (20111)
**********
******.********@*****.***

# **Responsable commerciale**, Sénior

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

**sept. 2021 / sept. 2023** **Responsable d'Agence**
TEAMSERVICES Brest
*Création et lancement de l'Agence de Brest*
*Définition de ma stratégie commerciale et mon propre plan de prospection*
*Développement et fidélisation du portefeuille Clients/Candidats*
*Pilotage via suivi administratif ainsi qu'un reporting régulier sur le serveur permettant une traçabilité des actions engagées.*
*Réaliser une veille concurrentielle ainsi que les remontées terrain*
*Suivi des dus et recouvrements des divers impayés*
*Véhiculer l'image et les ambitions de l'entreprise au quotidien, devenir un réel Partenaire auprès de mes Clients et un Acteur local majeur.*

**mars 2017 / août 2021** **Chargée d'Affaires**
CRIT
*Repérer et cibler les futures affaires*
*Etudier les appels d'offres, prospecter de nouveaux clients en termes de faisabilité et rentabilité*
*Fidéliser les clients existants sur un secteur géographique donné*
*Négocier avec les clients*
*Suivre et coordonner les opérations*
*Coordonner les études techniques et les études de prix*
*Rechercher des partenaires et sous-traitants éventuels*
*Rédiger offres et contrats*
*Assister les clients*
*Assurer le transfert du dossier aux équipes chargées de la production*

**sept. 2006 / sept. 2016** MAISONS KERBEA
*Franchisée indépendante*

*Commercialisation et Construction de maisons individuelles.*
*Management d'une Equipe de 6 Salariés*
*Mise en place d'une équipe de sous-traitants et fournisseurs, négociations marchés et prix*
*Suivi Clients et chantiers*
*Opérations commerciales*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **DEUG Allemand** - BAC+2

/ **BTS Force de vente** - BAC+2

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

**Allemand**
**Français**

## CENTRES D'INTERETS

Randonnées, Cuisine du monde, Moto