

BUSINESS DEVELOPER, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2021 / oct. 2021 Account manager E-commerce

Market Maker, Dardilly

(stage de 6 mois)

Gestion des comptes marketplaces

Optimisation et mise en forme des bases de données Suivi des comptes, du contenu de la performance

Analyse et catégorisation des leads Lancement de nouveaux produits Vente de produits en B to C

juin 2019 / mars 2020 Assistant Marketing & Communication

Team Break, Lyon Suivi du parcours client Prospection téléphonique

Emailing

Création et pilotage des actions de suivi (KPI)

janv. 2017 / avr. 2017 Assistant de gestion

Saint Vincent Matériaux, Saint Vincent Rédaction d'un questionnaire de satisfaction

Améliorer la satisfaction client

Suivi du parcours client

Dépouillement et analyse des résultats sur Sphinx Présentation de la synthèse des préconisations

Sony, Libreville

Accueil et conseil clients

Identification des besoins clients

Saisie des règlements fournisseurs & clients

Gestion des stocks

Réalisation des devis & factures

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2019 / juin 2021 - BAC+6 et plus

IDRAC Business School, Lyon

/ juin 2019 BTS Assistant de gestion PME PMI - BAC+2

IDRAC Business School, Lyon

/ juin 2017 Lycée polyvalent Saint Jacques de Compostell, Le-Puy- En-Velay

Prospection B to B / B to C . Stratégie commerciale . Actions de fidélisation

. Cold calling . Benchmark concurrentiel

/ BACHELOR Marketing & Business - BAC+3

/ MBA STRATEGY & BUSINESS INNOVATION; Approfondissement;

Stratégie de marque et marketing digital - BAC+4

COMPETENCES

KPI, Sphinx, Le-Puy- En-Velay, Excel, ERP Sage X3, Prestashop . Shopping feed, Google analytics

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Bilingue **Espagnol** Bilingue

Français

Flamand Professionnel

CENTRES D'INTERETS

m'entourent