



Le Pradet (83220)

*.*****@*****.**

Agent commercial, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2014 / déc. 2017 **Agent commercial**

- * Implantation et développement commercial secteur var,
- * Ciblage, Prise de rendez-vous, Négociation, Ventes.

janv. 2013 / **Adjoint de Direction**

club VACANCIEL

- * Gestion de budget annuel, Respect des ratios restauration et masse salariale.
- * Optimisation des coûts de fonctionnement.
- * Audit qualité, hygiène et sécurité. Création de projet d'amélioration du site.
- * Veille et analyse concurrentielle.
- * Gestion du personnel ; recrutement, DUE, contrat, suivi de masse salariale, 130 personnes.

janv. 2012 / **Assistant Chef de secteur var**

SOCIETE GENERALE

- * Mise en œuvre des leviers nécessaires au développement des ventes et à l'atteinte des objectifs de la région, reporting régulier. +30 %
- * Veille de l'application de la stratégie commerciale, et du bon fonctionnement des agences d'un point de vue opérationnel (merchandising, communication, opérations commerciales).
- * Suivi et animation des indicateurs de performance.
- * Management et formation des équipes, suivie de leur implication et de leur performance, de leur intégration, de leur fidélisation et de leur montée en compétences.

janv. 2011 / **Commercial**

KIDDY PARC

- * Assistant comptable et contrôle de gestion.
- * Lancement nouvelle activité.
- * Développement de portefeuille, prospection BtoB.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2013 **Master 2 science du management ; développement stratégique des entreprises** - BAC+5
IAE

/ juin 2011 **Licence Pro ; Métiers de l'entrepreneuriat** - BAC+3
IUT TOULON

/ juin 2008 - BAC+2
Lycée Jean Perrin MARSEILLE BTS MUC.

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Français

