



\*\*\*\*\*

Le Pradet (83220)

\*\*\*\*\*

\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*

---

## Agent commercial, Confirmé

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

**janv. 2014 / déc. 2017    Agent commercial**

- \* *Implantation et développement commercial secteur var,*
- \* *Ciblage, Prise de rendez-vous, Négociation, Ventes.*

**janv. 2013 /                    Adjoint de Direction**

club VACANCIEL

- \* *Gestion de budget annuel, Respect des ratios restauration et masse salariale.*
- \* *Optimisation des coûts de fonctionnement.*
- \* *Audit qualité, hygiène et sécurité. Création de projet d'amélioration du site.*
- \* *Veille et analyse concurrentielle.*
- \* *Gestion du personnel ; recrutement, DUE, contrat, suivi de masse salariale, 130 personnes.*

**janv. 2012 /                    Assistant Chef de secteur var**

SOCIETE GENERALE

- \* *Mise en œuvre des leviers nécessaires au développement des ventes et à l'atteinte des objectifs de la région, reporting régulier. +30 %*
- \* *Veille de l'application de la stratégie commerciale, et du bon fonctionnement des agences d'un point de vue opérationnel (merchandising, communication, opérations commerciales).*
- \* *Suivi et animation des indicateurs de performance.*
- \* *Management et formation des équipes, suivie de leur implication et de leur performance, de leur intégration, de leur fidélisation et de leur montée en compétences.*

**janv. 2011 /                    Commercial**

KIDDY PARC

- \* *Assistant comptable et contrôle de gestion.*
- \* *Lancement nouvelle activité.*
- \* *Développement de portefeuille, prospection BtoB.*

### DIPLOMES ET FORMATIONS

---

**/ juin 2013                    Master 2 science du management ; développement stratégique des entreprises - BAC+5**  
IAE

**/ juin 2011                    Licence Pro ; Métiers de l'entrepreneuriat - BAC+3**  
IUT TOULON

**/ juin 2008                    - BAC+2**  
Lycée Jean Perrin MARSEILLE BTS MUC.

### COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**  
**Français**

