



** **

Nice (06000)

*****@*****.***

Directeur de site, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2013 / déc. 2015

Directeur de magasin

société Étoile Run Boost

Responsable des commandes, des stocks, de relation fournisseurs France et étranger. Chiffre d'affaires en développement. Gestion de commandes, litiges et retours clients. Gestion et comptabilité de l'entreprise.

janv. 2009 / janv. 2013

Responsable de magasin

: société Métro magasin équipement et textile.

Management direct sur le terrain avec 4 chefs de rayons et 35 employés sur une surface de 3000m² pour un chiffre d'affaires de 18M€. Meilleure gestion de stock de la région sur l'enseigne. Tuteur et partenaire référent de la formation des jeunes ainsi que membre du jury pour les mémoires au Distech de Nice.

janv. 2008 / janv. 2009

Responsable logistique

société CGCA

. Gestion de 18

000 véhicules neufs de marques prestigieuses, BMW, MERCEDES, AUDI, MINI.

Préparation de véhicules pour la

location des enseignes Hers et Europcar. Encadrement de 2 chefs de parc et 12 employés. J'ai dû mettre en place des

tableaux de bord pour le suivi de l'activité et de la productivité.

janv. 2006 / janv. 2008

Chef de secteur commerce

Brico dépôt

Encadrement de 2 chefs de rayons et 12 employés. Déplacements et missions dans différentes régions pour la réorganisation de magasins et de réimplantation de rayons.

janv. 2004 / janv. 2006

Chef de secteur caisses

: société Brico dépôt Responsable secteurs caisses Encadrement de 2 chefs de caisse et 18 employés. Réorganisation de l'équipe. Remodeling et implantation de nouveau concept. Extension du magasin.

janv. 2000 / janv. 2004

Adjoint de direction services généraux

Géant Casino Nouméa

Encadrement 130 personnes réparti dans 4 services : caisses, réception, sécurité et comptable). Responsable d'un

entrepôt de réception import de 4000m², de la gestion des commandes et des bateaux lié aux contraintes du pays.

Garant en matière d'hygiène iso 9000. Echanges commerciaux avec l'Australie et la new Zélande. Réalisation du remodeling du magasin.

janv. 1992 / janv. 2000

Responsable de zone commercial

: société Métro libre service de gros Chargé plus particulièrement

d'impulser la recherche d'une clientèle de café, hôtel, restaurant. Encadrement d'une équipe de 12 commerciaux sur

deux entrepôts. J'ai dirigé une action volontariste pour développer le chiffre d'affaires et la prise de marché. Objectif

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / **Formation création de site internet**
- / **de commerce et technique de vente** - BAC+6 et plus

COMPETENCES

Excel, Word, Powerpoint, e-commerce, Remodeling, iso 9000

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Académique