



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

23/05/1977 (46 ans)  
Nationalité française  
Divorce

\*\*\* \*\* \* \* \* \*\*\*\*\*

Nercillac (16200)

\*\*\*\*\* \_ \*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Délégué commercial négociés, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2018 / juin 2019

#### Délégué commercial négociés

WEBER SGDBF

*Suivi des négociés et des clients en direct sur les départements 59/62  
Progression du CA avec +15% sur toutes les familles, GO, PMO, FACADE et ITE  
Prospection, animation des points de ventes, accompagnement des commerciaux(duo)*

déc. 2015 / août 2017

#### Directeur d'agences cambrai et Solesmes

WEBER SGDBF

janv. 2013 / déc. 2015

#### Directeur d'agence à cambrai

Cambrai

avr. 2011 / déc. 2013

#### Directeur d'agence à valenciennes

Valenciennes

*Résultats : Gestion d'une pyramide plus de 300clients  
Management d'une équipe de 13 collaborateurs sur 2 agences  
Un Chiffre d'affaire a + 14% sur l'agence de cambrai en 2014 et + 5% en 2015  
Gain de 23% de parts de marché, l'une des meilleures progressions de la région Nord  
Développement de la famille aménagement intérieur (plâtrerie, isolation), progression de 40%  
Suivi et développement, accompagnement clientèle grâce aux formations RGE et QUALIBAT  
Accompagnement et évolution des hommes*

sept. 2010 / avr. 2011

#### Chef de secteur

Castorama Englos

avr. 2007 / sept. 2010

#### Chef de secteur

Char de secteur Hénin Beaumont

juin 2005 / avr. 2007

#### Chef de rayon Electricité

Englos

*Résultats : Commerce : gestion et développement d'un chiffre d'affaires de 8 à 25 ME  
Management d'une équipe de 15 à 17 collaborateurs  
Gain de 14 places de 2008 à 2010 et meilleures progressions de la région Nord sur 2009  
+ 15% sur la famille chauffage en 2009  
Accompagnement et évolution de 2 chefs de rayon dont un potentiel chef de secteur*

févr. 2002 / juin 2005

#### Vendeur Libre-service

SAINTHIMAT

Responsable de secteur Chiffre d'affaires de 15 ME

*Résultats : Animation d'une équipe de 15 personnes dont 2 chefs de rayon, gestion du merchandising  
Gestion des stocks, mise en place des opérations commerciales, étude de la concurrence*

/

#### Chef de secteur Techniqueaménagement

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

- / **\*; Logiciels étudiés sous Windows : Word, Excel, Access, Ordivente, Ordicompta**
- / **B.E.P. Administration Commerciale et Comptable - BEP**
- / **Baccalauréat Professionnel Administration Commerciale et Comptable - BAC**
- / **Formation de 1 an; CQP négoce (certificat de qualification professionnelle, diplôme d'état équivalent au BAC +2) - BAC+2**  
l'école Point P

## COMPETENCES

---

Word, Excel, Access, Ordivente, Ordicompta

## CENTRES D'INTERETS

---

Bricolage, Bien