



24/10/1971 (52 ans)
Nationalité française
celibataire
Permis B

** **
Cadenet (84160)
***** _ *****
*****@*****.***

Directeur de site, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2021 / déc. 2021

directeur commercial-manager de transition

Lucie fruits & légumes

réorganisation de l'entreprise.

développement service commercial, service livraison, référencement fournisseurs, développement client,

janv. 2021 / juin 2021

responsable d'exploitation

les jardins de Solène

Responsable du site de transformation des légumes .

Encadrement du personnel (personne porteuse de handicap)

Partenariat avec les producteurs Locaux

Mise en place d'une plateforme logistique d'achats.

Présence commerciale auprès d'une clientèle de collectivités publique/privé et GMS

juil. 2019 / août 2020

Directeur achat/vente

creno impex

Le poste consiste à proposer des fruits et légumes en provenance d'Italie qui est le coeur d'âme de l'entreprise grâce à son affiliation avec les producteurs Italiens. L'offre de produits aujourd'hui s'est agrandie avec des produits import/export pour être complémentaire et répondre à l'attente de nos clients.

Ceux-ci sont constitués d'une clientèle de grossistes , centrale d'achats , distributeurs sur le secteur européen. Le métier consiste à trouver le juste équilibre sur l'offre produit pour un commerce durable et équitable

janv. 2018 /

Directeur de site

CANAVESE * Commerce de gros et Import/export * Marseille (13)

Lieu de travail le marché MIN des Arnavaux Marseille

Vente en gros de fruits et légumes

Secteur fortement concurrentiel

Encadrement d'une équipe de mûrisseurs de bananes effectif 4 personnes

Encadrement d'une équipe commerciale de 3 personnes en vente sur place

Encadrement d'une équipe administrative de 4 personnes

Encadrement d'une équipe de préparateurs 3 personnes

Clients: détaillants et grande distribution

janv. 2010 /

Manager de rayon

Hyper u * Distribution & Commerce de détail * Pertuis (84)

Manager de rayon fruits & légumes

Secteur Grande Distribution HYPER U PERTUIS

Gestion d'un compte d'exploitation de plusieurs millions d'euros .

Piloter sa marge .

Totalement Autonome sur la gestion du secteur F&L du choix des fournisseurs à l'établissement des prix de ventes.

Mise en avant d'animations commerciales .

Choix et référencement de fournisseurs privés .

Négociateur quotidien de la qualité des produits alimentaires et du prix .

Tenue des rayons .

Acheteur auprès des producteurs , réseau et partenariat depuis plus de 20 ans

Respect et application de la charte politique de l'enseigne .

Respect du référentiel hygiène et qualité de l'enseigne .

Encadrement d'une équipe de 7 à 10 personnes .

oct. 2002 / oct. 2009

Chef d'entreprise

Nom propre * Vaucluse (25)

*Vente directe aux particuliers & professionnels Cible : marchés et restaurants
équipe de 5 à 7 personnes.*

Création d'une entreprise et développement d'une clientèle de proximité.

Vente sur place / à domicile / demi-gros /et grossiste marché MIN de Cavaillon.

Création d'un réseau de producteurs Vaucluse et bouche du rhone .

Excellente connaissance du milieu agricole , des détaillants , de la restauration

.

sept. 1998 / oct. 2002

Responsable ventes

Vodafone Sabatier Telecom * Télécommunications * Aubagne (13)

*Responsable des ventes Telecom , vente GSM auprès des professionnels ,ligne
filaire, implantation de routeurs.*

Clients grands comptes : Port autonome , laboratoire LPhal, Ricard , ALTRAD ...

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **Bac+2, type BTS - DUT - DTS - BAC+2**

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

CENTRES D'INTERETS

natation, course à pied, danse, voyage