



***** **

14/07/1990 (33 ans)
Permis B

** *** **

Annecy (74000)

*****.*****@*****.**

CHEF DE DÉPARTEMENT MODE BEAUTÉ, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2018 / aujourd'hui **CHEF DE DÉPARTEMENT MODE BEAUTÉ**

Monoprix , Annecy centre

Équipe de 7 personnes, dont une adjointe.

Secteurs:

Maquillage, Parfumerie, Parapharmacie, Textile, Maison - Loisirs.

** Mise en place des plans d'action dans le but d'atteindre les objectifs fixés par la direction.*

** Supervision des équipes.*

** Gestion des embauches (de l'entretien jusqu'au contrat).*

** Intégration des nouveaux employés à l'équipe et leur véhiculer les valeurs de l'entreprise.*

** Formation d'une adjointe.*

** Restructuration des équipes et des secteurs.*

** Contrôle de la bonne tenue du point de vente (image de marque, respect de la charte entreprise).*

** Gérer les stocks et les commandes.*

** Gestion des fournisseurs.*

** Pilotage et réalisation des inventaires fiscaux.*

** Remplacement du directeur pendant 9 mois.*

Résultats

** DI / DC : secteur à 2.5%*

** Baisse couverture de stocks : de 2 ans à 4,4 semaines*

août 2017 / août 2018 **CHEF DE DÉPARTEMENT MODE BEAUTÉ EN ALTERNANCE**

Monoprix , Cordeliers, Lyon 2e

Équipe de 42 personnes

**Veillez à la mise en place des process.*

**Mise en place et suivi des plans d'action.*

**Mise en place des méthodes de travail.*

**Mise en place des opérations commerciales majeures (beauty week, soldes, opérations saisonnières...).*

août 2015 / août 2017 **ADJOINT DE BOUTIQUE EN ALTERNANCE**

Sinéquanone, Centre commercial La Part Dieu

Équipe de 8 personnes

** Définir les Plannings des équipe.*

** Contrôler la bonne tenue du point de vente.*

** Gérer les livraisons.*

** Ouvrir et fermer le point de vente.*

** Motiver les équipes.*

** Former sur les techniques de vente.*

Résultats :

** Taux de transformation : +2 points (8%)*

** Taux d'encartage : 75%*

DIPLOMES ET FORMATIONS

juin 2017 / juin 2018

Responsable Opérationnel d'un Point de Vente BAC +3 / +4 - BAC+3

Institut Alexis Carrel, Lyon 6

juin 2015 / juin 2017

BTS Management des Unités Commerciales - BAC+2

Institut Alexis Carrel, Lyon 6

/ juin 2012

FORMATION VENTE

ACSEA Lisieux (14100)

COMPETENCES

- * Ecoute Active
- * Gestion des conflits
- * Motiver les équipes
- * Fixer des objectifs
- * Contribuer au développement des collaborateurs
- * Prise de décision
- * Gestion du stress
- * Agilité
- * Gestion des stocks

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Elémentaire

Français Courant

CENTRES D'INTERETS

Photo, Running, Tennis, Voyage