******* ******

** *** ****** ********
Canteleu (76380)
****
**********@*******.**

MANAGER DE RAYON, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2014 / mars 2023 **MANAGER DE RAYON**
INTERMACHE - CANTELEU

**Mise en place d'un espace commercial fonctionnel et attractif dans le respect absolu des préconisations et de l'identité visuelle de l'enseigne ainsi que les normes règlementaires et juridiques applicables.*
**Gestion des stocks, de l'implantation des produits sur les gondoles et des opérations de promotion.*
**Supervision de la réception des marchandises et de la conformité des livraisons.*
**Établissement et gestion d'un budget de trésorerie en tenant dûment compte des prévisions concernant les ventes, les charges et les investissements ainsi que des échéances de décaissement et d'encaissement.*
**Planification d'un calendrier d'animations en rayon afin de permettre aux clients de découvrir des produits.*
** Gestion méticuleuse du processus d'approvisionnement.*
**Mise en place et animation des campagnes promotionnelles, élaboration des catalogues.*
**Supervision de la bonne tenue permanente du rayon (propreté, approvisionnement, mise en rayon, retrait des produits impropres à la vente, comptage des produits manquants).*
**Suivi des ventes, contrôle de la rentabilité, comparatifs et propositions d'amélioration.*
**Encadrement et animation d'une équipe de [Nombre] vendeurs, formation des nouveaux vendeurs aux techniques de vente.*
** Conception de la stratégie commerciale du rayon.*
**Pilotage du compte d'exploitation mensuel (chiffre d'affaires, marge, achats, stocks), définition des actions pour atteindre les objectifs fixés.*
**Gestion des insatisfactions de la clientèle : analyse des plaintes, mise en place de procédures de qualité.*
** Gestion des achats : définition de la gamme de produits.*
**Organisation et contrôle du stockage, gestion des stocks en flux tendus, organisation des inventaires.*
**Commande de marchandises auprès des fournisseurs avec négociation des meilleurs prix.*
** Suivi de l'état des stocks, anticipation des ruptures.*
** Analyse des tendances de consommation.*
**Résolution des litiges avec les fournisseurs permettant de préserver des relations de qualité avec le réseau.*
** Mise en place d'animations commerciales.*
**Suivi quotidien des résultats de vente dans une optique de compétitivité constante.*

oct. 2002 / oct. 2013 **MILITAIRE (BARMAN,SERVEUSE)**
ARMEE DE TERRE - PAMIERS,CARPIQUET,ANGERS,SAUMURS

** Contribution à la résolution des problèmes en apportant les solutions adaptées et en formulant des propositions d'amélioration.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ oct. 2013 **TITRE PROFESSIONNEL RESPONSABLE DE RAYON : COMMERCES**
CENTRE DE FORMATION - LA ROCHE SUR YON

/ févr. 2010 **CQTS SDH/RHL ADM(restauration,hôtellerie,loisirs) : RESTAURATION**

/ **avr. 2004** CARPIQUET

/ ÉCOLE DES FOURRIERS - QUERQUEVILLE

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Français

CENTRES D'INTERETS

tennis de table, course à pied et de la