



***** *****

*** ** ***** *****

Montpellier (34000)

*****.*****@*****.***

ANIMATEUR DE RESEAU ITINERANT DPH, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2016 / sept. 2023

ANIMATEUR DE RESEAU ITINERANT DPH

Groupe Leclerc, Vitry Sur Seine (94)

Coopérative de commerçants et enseigne de grande distribution à prédominance alimentaire. 125000 salariés CA 2019: +56 Mds euros.

Contrôle du respect de la politique nationale du concept Parapharmacie.
Audit et analyse des axes d'amélioration des magasins en préparant en amont les visites magasins.

Réalisation des comptes rendus auprès des magasins des résultats des audits.

Réaliser des axes d'amélioration et des timings de mise en place. (Plans d'actions)

Interface entre le Galec (Centrale d'Achats) et les centrales locales et les magasins sur tous les sujets de la politique d'enseigne.

Veille terrain et remontée des points clés.

mai 2007 / sept. 2016

DIRECTEUR REGIONAL

VET AFFAIRES, Nantes Les Sorinières

Leader du hard discount textile (liquidation judiciaire en Septembre 2016). Contrat de Directeur Régional Statut Cadre.

Animation d'un réseau franchisés et de gérants locataires. (dpts 30, 31, 34, 48, 11, 66, 13)

Développement du business de la 1ère région de France (23M€ HT en 2015).

Mise en place d'actions en locale pour recruter et fidéliser les nouveaux clients

Animation des réunions régionales.

Mise en place du merchandising (formation en magasin).

Gestion des stocks du parc magasins.

sept. 2006 / juin 2007

DIRECTEUR DE MAGASIN

Go Sport, Nice (06)

Magasin ouvert 7j/7, sur 3 niveaux commerciaux et 3 back office.

Management :

Fédérer l'équipe autour de la satisfaction client et d'un projet magasin.

- Gestion des IRP/DP.

Commerce :

- Ecriture et mise en place du projet visant à développer le service client et la montée en gamme.

- Garantir le standing du magasin.

Gestion :

- Développement de la rentabilité du centre de profit

- Acteur et garant du compte d'exploitation.

- Travail avec les différentes entreprises prestataires de services. (ex: sécurité privée)

janv. 2006 / août 2006

DIRECTEUR DE MAGASIN

Go Sport, Nîmes (30)

Magasin de 2000 m² dont 20% de surface consacrée au déstockage.

Management :

Fédérer l'équipe autour de la satisfaction client et d'un projet magasin.

Gestion des IRP/DP.

Commerce :

- *Ecriture et mise en place du projet visant à développer le service client et la montée en gamme.*
 - *Garantir le standing du magasin.*
 - *Faire de chaque visite client une expérience d'achat unique.*
- Gestion :
- *Développement de la rentabilité du centre de profit*
 - *Acteur et garant du compte d'exploitation.*
 - *Travail avec les différentes entreprises prestataires de services.*

août 1997 / janv. 2006

MANAGER UNIVERS CYCLE puis TEXTILE

DECATHLON, Vélizy II (78)

Leader Mondial de la conception et de la distribution d'articles de sport.

Responsable du développement du C.A.

Responsable de l'application des normes merchandising.

Responsabilité du magasin à temps suivi.

Recrutement, formation et évaluation des équipes (jusqu'à 12 personnes)

sept. 1995 / juin 1997

VENDEUR CONSEIL

Go Sport, Saint Quentin en Yvelines (78)

Acteur majeur de la distribution d'articles de sport.

Accueil, renseignement et vente.

Réception, mise en rayon.

Implantation aux normes merchandising.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1995 / juin 1997

BTS Action Commerciale - BAC+2

Ecole Supérieure des Techniques de Commerce, Saint Quentin en yvelines

sept. 1993 / juin 1995

Bac STI - BAC

Lycée Polyvalent Mansart, Saint Cyr l'Ecole MONTPELLIER

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français