******* *****

** *** ********
Montluçon (03100)
****
.********@*****.***

Agent développement économique, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2022 /

Agent développement économique
Chambre de Métiers et de l'Artisanat - Montluçon 03
** Accompagnement des porteurs de projets (étude de marché, prévisionnel)*
** Montage de dossier de subvention département et région*
** Montage de dossier de financement en partenarait avec la Banque Populaire*
** Animation des formations du parcours créateur / repreneur (Appréhender les cotisations, la TVA, les impôts..)*
** Evaluation / transmission des entreprises sur le tout le département et estimation des parts sociales*
** Immatriculation des Micro entreprises*
** Diverses animations en lien avec les collectivités du département*
** Commercialisation des offres*

janv. 2020 / nov. 2022

Manager de centre-ville
Mairie verneuil d'avre et d'iton
** Redynamisation des centres-villes par le programme petite ville de demain et la banque des territoires*
** Diagnostic territorial*
** Animations des commerçants et artisans en lien avec l'association des commerçants*
** Mise en place de projets de redynamisation*
** Accompagnement des porteurs de projets à l'installation ou dans le cadre de développement*
** promotion du territoire*
** Creation d'outil marketing (Indesign, Canva)*

oct. 2018 / déc. 2020

Directrice d'agence informatique
EOLE CONSULTING Paris
** Prestations d'accompagnement à la transformation digitale d'entreprise*
** Montage et mise en place du Business Plan Commercial & Economique*
** Participation aux réunions de Codir & Définition de diverses stratégies de développement*
** Management transverse (management des équipes (50 ingénieurs) : Accompagnement des besoins / Formation des utilisateurs à nos solutions*
** Prospection et suivi de petits et grands comptes, physique et téléphonique*

** Négociation et signature d'accords cadre auprès de DSI, RH, Dirigeants d'Entreprise, Acheteurs, Grands Comptes du CAC 40 et PME.*
** Réponse aux appels d'offre, montage des offres du mémoire technique et financier, soutenance*
** Sourcing, entretiens de recrutement de profils cadres et non cadres.*

oct. 2016 / déc. 2018

Resposable commerciale d'agence informatique
IDIAGAO Paris
** Prestations d'accompagnement à la transformation digitale d'entreprise*

** Management transverse (management des équipes (16 ingénieurs) : Accompagnement des besoins / Formation des utilisateurs à nos solutions*
** Prospection et suivi de petits et grands comptes, physique et téléphonique,*
** Négociation et signature d'accords cadre auprès de DSI, RH, Dirigeants d'Entreprise, Acheteurs*
** Sourcing, entretiens de recrutement de profils cadres et non cadres.*

août 2015 / janv. 2016 **Gérante le Havre**
EURL AKINA
Création de ma boutique de prêt-à-porter féminin sur le Havre 76

BRICORAMA Evreux
Vendeuse puis chef de secteur
08/1998 - 06/2015

** Garante du CA du secteur décoration et de son évolution*
** Animation d'une équipe de 5 personnes : recrutement, intégration, formation et développement de la motivation*
** Analyse et tendance du marché*
** Garante de la politique commerciale et marketing du magasin : mise en œuvre de la stratégie commerciale, coordination des actions promotionnelles selon les consignes de la centrale d'achat, responsable du budget et des collections hors gamme MDD*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **juin 2020** **MASTER commerce en distanciel** - BAC+4

/ **juin 1998** **BAC PRO comptabilité** - BAC

COMPETENCES

Indesign

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français