

# Directeur, Sénior

### **EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

## janv. 2018 /

### **Directeur**

E.Leclerc Le Cannet Rocheville 4 300m² (06)

\* Développe le CA et la marge du magasin tout en respectant les objectifs de stocks et la

politique commerciale de l'enseigne.

- \* Encadre et anime une équipe de plus de 300 personnes.
- \* Suis et analyse le compte d'exploitation du magasin et fais mettre en place des actions

correctives en cas d'anomalies.

- \* S'assure du respect de la qualité et de la législation au sein des différents rayons.
- \* Détermine le plan de communication en collaboration avec le responsable communication du

magasin.

\* Assure le suivi de la satisfaction client.

## oct. 2013 / oct. 2017

### **Directeur HYPER U Sierentz**

68

\* Développe le CA et la marge du magasin tout en respectant les objectifs de stocks et la

politique commerciale de l'enseigne.

\* Encadre et anime une équipe de plus de 200 personnes. Réalise les recrutements en fonction des

postes à affecter.

\* Suis et analyse le compte d'exploitation du magasin et fais mettre en place des actions

correctives en cas d'anomalies.

- \* S'assure du respect de la qualité et de la législation au sein des différents rayons.
- \* Développe de nouveaux concepts au sein du point de vente.
- \* Détermine le plan de communication en collaboration avec le PDG et le responsable communication du magasin.
- \* Assure le suivi de la satisfaction client.

### janv. 2011 / oct. 2013

### Chef de département PGC

E.Leclerc Rivétoile Strasbourg 4 500m<sup>2</sup> (67)

- \* Encadre trois chefs de rayons et vingt employés.
- \* Développe le CA et les résultats du secteur tout en respectant les objectifs de stock et la

politique commerciale de l'enseigne.

\* Analyse et adapte les assortiments, développe les niches de consommations en collaboration

avec chaque chef de rayon.

- \* Défini les budgets d'achats des principales opérations commerciales.
- \* Participe à la mise en place du plan d'occupation des sols des zones promotionnelles en

collaboration avec la direction.

\* Organise et mets en œuvre des inventaires.

## oct. 2008 / déc. 2010

## Manager de rayon épicerie

E.Leclerc Rivétoile Strasbourg 4 500m<sup>2</sup>(67)

- \* Anime le rayon épicerie lors de l'ouverture du point de vente.
- \* Forme et encadre les gestionnaires de rayon en cohérence avec la politique humaine du magasin.
- \* Développe le CA et la marge du rayon grâce à la mise en place d'un dynamisme commercial.
- \* Optimise le niveau de stock et contrôle les commandes.

- \* Réalise les engagements promotionnels en relation avec son chef de département.
- \* Réalise les implantations des différents rayons en cohérence avec les préconisations merchandising de chaque marchés.

## févr. 2008 / oct. 2008

## **Manager produits frais**

Champion Provencia St Genis Pouilly 1 500m<sup>2</sup>(01)

- \* Développe le CA et optimise la marge des rayons frais LS et traditionnels.
- \* Encadre une équipe de 8 personnes.

## déc. 2006 / janv. 2008

## Manager de rayon épicerie

Super U Loisin 2 500m<sup>2</sup> (74)

- \* Participe au transfert agrandissement du magasin.
- \* Développe le CA grâce à un dynamisme commercial en rapport avec la politique commerciale du magasin.
- \* Encadre une équipe de 15 personnes.
- \* Réalise les engagements promotionnels et contrôle les commandes.

### **DIPLOMES ET FORMATIONS**

sept. 2002 / juin 2006

Diplôme de; la Distribution(ECAL) ESC Rouen - BAC+6 et plus

l'Ecole supérieure de

## **COMPETENCES**

Word, Excel, Powerpoint

## **CENTRES D'INTERETS**

Sport, voyages, lecture