



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

\*\* \*\* \* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Arcachon (33120)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\* \*\*

## Manager Adjoint, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2023 / déc. 2023** INVENTAIRE BOX POUR MERCH AND CO
- sept. 2022 / nov. 2022** **CHEF RAYON NON ALIMENTAIRE BAZAR**  
INTERMARCHÉ LA TESTE DE BUCH
- sept. 2021 / juin 2022** **Manager Adjoint**  
Location Autos Leclerc La Teste
- janv. 2021 /** **CHEF SECTEUR**  
AQUITAINE ANDROS - MON BIO GOURMAND
- janv. 2020 / janv. 2021** **Chef Secteur**  
SOJASUN TRIBALLAT  
*Présentation du concept des Drive en Séminaire Entreprises pour Forces de Ventes*
- janv. 2018 / déc. 2019** **Chef Secteur Gironde**  
ANDROS
- janv. 2010 / janv. 2018** **CHEF SECTEUR**  
MG non alimentaire BAZAR - Intermarché  
*Pharmacies, Parapharmacies,... et sur des produits : Sports - High Tech - Santé - Epicerie, Liquides, Jouets, autres... ET MAGASINS BIO*
- janv. 2008 / déc. 2010** **Responsable Commercial France**  
Scop Café Michel - PESSAC  
*négoce de thé, tisanes, chocolats et confitures) pour une entreprise dans le secteur du BIO et de l'équitable : développement commercial de son réseau de magasins bio en France et à l'étranger*  
*Création et développement de réseaux partenaires et prescripteurs : Réseaux-Grossistes-Importateurs-Distributeurs*  
*Participation à la réflexion stratégique de l'entreprise ; participation à des salons internationaux*  
;  
*Mise en place de Plans d'actions commerciales : Réflexion, création, accompagnement et suivi de nouveaux concepts et produits*
- janv. 2007 / janv. 2008** **Manager Régional SUD OUEST**  
PIERRE ET VACANCES CONSEIL IMMOBILIER - BORDEAUX  
*Management d'une force de vente sur le terrain (11 départements) sur le sud-ouest*  
*Animation et développement du réseau de prescripteurs : courtiers, CGPI, banques,...*  
*Formation et recrutement de la force de vente*  
*Vente aux particuliers investisseurs de programmes immobiliers (en LMP, LMNP, De Robien, déficit foncier, démembrement de propriété,...), assurances,...*  
*Participation à des ateliers au sein du Comité de Direction sur la réflexion de l'amélioration du logiciel de simulation financière*

- janv. 2005 / janv. 2007** **Associé Fondateur et Dirigeant**  
 Aux Couleurs du Temps Communication - SARL - BORDEAUX  
*Création de la régie publicitaire - Mise en place de la structure de la SARL*  
*Concept : lancement d'un magazine gratuit sur les "séniors"*  
*Développement commercial et suivi des clients : vente d'espaces publicitaires*  
*Création d'un réseau de partenariats institutionnels et entreprises privées*  
*Mise en place d'un réseau de distribution des magazines sur la Gironde - Recrutement et formation du personnel*  
*Création de l'ensemble des documents commerciaux - Prospection téléphonique, prise de RV, suivi clientèle*
- janv. 2002 / janv. 2005** **Directeur Commercial**  
 EUROPE SPORTS COMMUNICATION-TOULOUSE  
*de Marketing Sportif*  
 \* *Stratégie Commerciale, Développement commercial, prospection, suivi, ventes,...*  
 \* *Animation commerciale, Création et mise en place réseau prescripteurs,...*  
 \* *Création d'événements ludiques, sportifs et culturels, salon,...*  
 \* *Vente de séminaires sur mesure aux entreprises*  
 \* *Recherche de sponsors et partenaires,*
- janv. 2000 / janv. 2002** **Fondateur et Dirigeant**  
 PARFUMS D'AVENTURES  
*Création d'une agence événementielle ludique, culturelle et sportive qui crée des opérations sur mesure pour les entreprises en faisant appel aux valeurs de la nature, du patrimoine, du sport, de la culture et des jeux.*
- janv. 2000 / déc. 2001** **Direction Développement Commercial**  
 RÉSEAUX AGENCES IMMOBILIERES - TOULOUSE  
*Dynamisation de réseaux d'agences immobilières, - Mise en place de plans d'actions commerciales,*  
*Mise en place de méthodes de ventes et d'organisation, - Recrutement et formation du personnel -*  
*Création d'outils de ventes*  
*Création et animation d'un réseau d'apporteurs d'affaires - Négociation d'accords bancaires-Vente de produits immobiliers*
- janv. 1998 / déc. 1999** **Directeur du Développement Commercial et Marketing**  
 ALTAIR PRODUCTIONS MULTIMEDIA - ANGERS  
*Développement marketing et commercial de l'entreprise-Analyse du marché du multimédia*  
*Définition stratégie commerciale, Développement, prospection clientèle, suivi, définition des produits (CD Rom, internet, intranet, extranet,...),..*  
*Gestion de Projets Multimédia, Recommandations, - Développement des partenariats, relations extérieures, business-plan,...*  
*Création de l'ensemble des documents commerciaux de l'entreprise (Book de présentation, argumentaire,....),...*
- janv. 1992 / janv. 1998** **Consultant Commercial Développeur, Indépendant**  
 HERBALIFE  
*Création et développement de réseaux de ventes en "marketing de réseaux" :*  
 \* *produits de beauté, cosmétiques, parfums : LILAFOREST, ST-LAURENT,.... - produits complémentaires : HERBALIFE*  
 \* *bijoux, accessoires de mode : CABOUCHON - produits de bien-être et de remise en forme : NSA*
- janv. 1987 / janv. 1992** **Chargé de Missions du Directeur Général**  
 GROUPE C3D (GIC-HABITAT ET FINANCE-ANGERS CITÉVISION) - PARIS et ANGERS  
*Suivi du Marketing et de la Communication - Suivi développement des ventes avec la responsable des ventes*

Mise en place plans d'actions commerciales, objectifs, suivi,... - Commercialisation d'abonnements à la Télévision par câble  
Développement de projets divers - Suivi dossiers sensibles Direction Générale - Création réseaux  
partenaires distributeurs TV par câble  
Définition stratégie, développement, Suivi Grands Comptes

janv. 1985 / déc. 1987

**Dirigeant Associé**

Cabinet Juridique C. Etié- AMBIANCE CONSEILS ET RÉALISATIONS- ANGERS/PARIS

Création d'une agence spécialisée en communication dans le cadre de :

\* la valorisation d'espaces : animation et décoration de centres commerciaux, valorisation

d'expositions, implantation de décoration végétale intérieure et entretien; organisation de floralies;

\* l'animation de votre élégance : organisation de défilés de mode et shows, collections;

organisation de manifestations et spectacles; prêts d'hôtes pour galas, conférences, voyages,

séminaires, pubs, figuration,...

\* relations publiques;

\* mise à disposition de compétences spécifiques;

janv. 1983 / janv. 1985

**Collaborateur Juriste et Chargé de Missions**

CABINET JURIDIQUE CHRISTIAN ETIE/LA BALANÇOIRE/ELBS CONSULTANT - ANGERS et PARIS

Traitement et suivi des dossiers clients du Cabinet juridique : droit des affaires, création de sociétés, assemblées générales, contentieux, droit des familles, droit de l'habitat,...

Création d'un centre d'hébergement et de réinsertion : La Balançoire pour le compte du Président de

l'association (C. Etié):

\* mise en place du projet et du budget et recherche des subventions et dons

\* lancement du projet recrutement du personnel, suivi, gestion du centre

Création d'une Agence de Consulting : ELBS Consultants

\* chargé de coordonner l'ensemble des missions des intervenants

\* gestion et suivi des dossiers - création des documents commerciaux - prospection et suivi

clientèle

janv. 1981 / déc. 1985

**Conseiller-Juriste**

Comité d'Aide au Logement et Service Conseil Logement - ANGERS

Information, conseils juridiques, techniques sur le l'habitat, plans de financements, location,

accession propriété, gestion, copropriété,...

Création de réunions d'informations pour travailleurs sociaux- Animation des réunions

Conception des supports d'information et de formation- Création de documents publicitaires-

Animation d'un réseau de prescription

janv. 1971 / déc. 1973

**Agent Administratif**

Mairie de Marange-Silvange (57)

Mission d'accueil et de réception du public,- Traitement de toutes les formalités administratives,-

Secrétariat- Suivi des dossiers

/

**Directeur Centre d'Information**

Gic - Paris

Information et formation des entreprises et de leurs salariés (1% logement)

Développement et

Animation du centre de profits

Création réseaux partenaires - Suivi Grands Comptes - Création et animation de réunions

d'information en France pour les entreprises

Conception des modules et supports de formation et d'information

/

**Directeur Régional ILE DE FRANCE**

Habitat et Finance Paris

Mise en place et création du concept d'intermédiation financière,  
Commercialisation de crédits immobiliers et de conseils en financement, rachats de  
crédits et

restructuration, pour les particuliers en France,

Négociation des accords bancaires au niveau national et local, - Développement

Centres de profits,

recrutement, formation,

Création réseaux partenaires et prescripteurs (entreprises, comités d'entreprises) -  
Suivi Grands

Comptes

Organisation et animation de réunions en France- Création des modules de  
formation réalisation des

formations intra-entreprises

Création des outils commerciaux et des méthodologies

/ **Formateur ponctuel Marketing-Vente**  
AMOS BORDEAUX

/ **Enquêteur**  
BVA-MASTERS CONSULTANTS  
\*Développement Commercial Secteur Grande Distribution et Réseaux Biologiques  
France-Europe

/ **Chef Rayon**  
MG non alimentaire BAZAR - Intermarché

/ ELS

/ Club Officiel Tesla France (TOCF)

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/ juin 2005 « **Création entreprise** »  
Boutique de Gestion à Toulouse

sept. 1986 / juin 1998 « **Gestion et Communication** »; « **Management** »  
CCI Nantes; CESI Nantes

sept. 1987 / juin 1991 « **Management/Communication/Négociation/Formation de  
Formateurs/PNL/AT** »  
CEGOS

/ juin 1981 **DESS Droit privé avec option droit immobilier** - BAC+3

sept. 1974 / juin 1975 **Baccalauréat G2, Aptitude et Probatoire au DECS** - BAC

## COMPETENCES

---

CD Rom, extranet, logiciel de simulation

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Allemand** Elémentaire  
**Français**

## CENTRES D'INTERETS

---

sports collectifs et individuels, Golf, Badminton, Skike, Ex-sportif Haut niveau, Basket-ball (Sélectionné,  
jeux de société, peinture, sculpture, Théâtre

