



28/07/1976 (47 ans)
Nationalité Française
célibataire
Permis B

** **

Agneaux (50180)

*****@*****.**

Adjoint chef, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- sept. 2015 / aujourd'hui** **Responsable bazar technique et culturel**
INTERMARCHE HYPER SAINT LO
*Management des rayons électroménager, multimédia et culturel.
Achat/vente, pilotage de l'activité et des actions commerciales, gestion des stocks et
SAP, recrutement et formation de l'équipe*
- sept. 2014 / juil. 2015** **ADJOINT CHEF DE SECTEUR RAYON FRAIS ET BAZAR**
HYPER U SAINT AVE
*FORMATION EN ALTERNANCE
Principales missions : réaménagement du bazar léger, adjoint chef de secteur frais
pour la crèmerie, mise en place d'une organisation pickiêng optimisée pour le Drive*
- nov. 2012 / avr. 2013** **Responsable bazar technique et culturel**
E.LECLERC FALAISE
- janv. 2012 / juin 2012** **Adjoint chef**
station autoroutière SHELL(concession ELIOR) à Ploermel
*Remplacement du chef de station, gestion du restaurant, gestion des caisses et du
suivi administratif quotidien.*
- oct. 2011 / déc. 2011** **Animateur des ventes**
Techsell (Sony, Fnacbook) Boulanger, Fnac à Vannes
- sept. 2008 / juin 2011** **Responsable Bazar technique**
Leclerc Saint Nicolas de Redon 6500m²
*(brun, blanc, gris et gsm), Leclerc Saint Nicolas
de Redon 6500m². Management d'une équipe de 7 personnes, gestion en direct et en
centrale des achats du
permanent et des salons.*
- janv. 2003 / août 2008** **Manager d'équipe**
magasin Région Ouest
*, Département Micro-informatique, logithèque et mobilité (téléphonie,
audio/vidéo nomade, PDA et GPS), Relais managérial du Responsable Département sur
la surface (18 vendeurs).
Fnac Nantes, 1^{er}*
- févr. 2002 /** **Chef des ventes confirmé informatique d'entreprise et multimédia**
KOMOGO Rennes (35)
- avr. 2001 /** **Chef des ventes junior Informatique multimédia**
KOMOGO Chartres (28)
- nov. 2000 /** **Vendeur Micro-informatique**
KOMOGO Lanester (56)
- avr. 2000 / août 2000** **Attaché commercial Communication Internet**
SARL VENT DE MER, Theix (56)

. Prospection, conseil, élaboration des devis, négociation et vente.

- oct. 1998 / mars 2000** **Attaché Commercial en solutions informatiques d'entreprise**
SSII CYMEX INGENIERIE à Ploemeur (56)
Prospection, conseil, élaboration des devis, négociation et vente. Formation des professionnels de santé aux progiciels métiers.
- janv. 1995 / déc. 1999** **employé de déchetterie**
Grandjouan-Onyx (Nantes)

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 1998 / juin 2000** **des bases; BTS ACTION COMMERCIALE solides en économie, gestion, marketing et; DEUG SCIENCES ECONOMIQUES - BAC+2**
IUP 1 BANQUE FINANCE techniques de vente
- sept. 1993 / juin 1994** **BAC SCIENCES ECONOMIQUES - BAC**

COMPETENCES

gestion de la qualité

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

CENTRES D'INTERETS

Natation, fitness, VTC, hight-tech
Animateur de cours de danses latines depuis 7 ans