



\*\*\*\*\* \*\*

Permis A,B

\*\* \*\* \*\* \*\* \*\*

Ribérac (24600)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*,\*\*

## Directeur d'exploitation multisites / Responsable régional, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- sept. 2023 / avr. 2024**    **RESPONSABLE DE TERRITOIRE**  
CER FRANCE LOT  
*Gestion organisationnelle sur 8 agences et de production de deux agences (2 experts comptables, 2 responsables techniques et 40 comptables) pour un CA de 2,3 M€ + Gestion RH, administrative.*
- févr. 2020 / sept. 2023**    **EQUIPIER POLYVALENT**  
LIDL Chancelade  
*Gestion des caisses  
Gestion du flux marchand*
- févr. 2018 / mars 2019**    **DIRECTEUR D'EXPLOITATION**  
FLM Finances  
*Exploitation et gestion de 5 magasins pour une holding:  
- 1 magasin alimentaire ..... Leader Price  
- 1 magasin animalerie, végétaux ..... Villaverde  
- 3 magasins Bazar ..... Marché aux affaires*
- févr. 2016 /**    **CHEF DE SECTEUR**  
région Picardie GIF  
*Fonction d'appui sur 14 magasins de la région Picarde (Mandataires et intégrés) gestion administrative et sociale. Suivi et contrôle de la politique et stratégie commerciale définie par la société.  
Secteur à 26 millions avec une progression sur les 3 premiers mois d'exercice de +23%  
Panier moyen à 22.90€ pour 23.44 à N-1, nombre de clients constant.  
DIRECTEUR ITINERANT (4 mois) (Mobilité nationale)  
Remplacement ou renfort avec mission sur certains magasins.*
- nov. 2010 / avr. 2015**    **DIRECTEUR MAGASIN SPORT & BATI BRICO JARDIN**  
E-LECLERC  
*Relancer le C.A., diminuer les stocks, maîtriser les coûts.  
Sortie des résultats positifs sur le magasin de Sport.  
C.A. de 2.7millions, régression de -3.2%  
Etude de marché effectuée pour changement d'enseigne.  
Pour le B.B.J., remodling et négociation de nouveaux contrats fournisseurs pour le nouveau référencement.  
C.A. de 3.1 millions en progression de +12%.*
- févr. 2010 / mai 2010**    **MERCHANDISEUR ALIMENTAIRE CARREFOUR CITY**  
*Mise en place du nouveau concept CARREFOUR CITY, avec le nouveau référencement (Fermeture des Marchés Plus).*
- sept. 2008 / févr. 2010**    **GERANT D'UN CENTRE**  
PROFIT ALIMENTAIRE MARCHE PLUS (Bordeaux) Franchise CARREFOUR  
*d'une petite entreprise S.A.R.L. avec un C.A. de 2.7millions dans une surface vente de 436m<sup>2</sup> avec un panier moyen de 5.97€.  
2 adjoints (agent de maîtrise) et 5 collaborateurs (trices).  
Maîtrise des coûts de gestion.*
- juil. 2005 / août 2008**    **CHEF DE SECTEUR**

CARREFOUR (Angoulême)

NON ALIMENTAIRE Gestionnaire de 4 entités commerciales (Textile, bazar, culture, électro-photo-ciné -son)

et de 2 services (S.A.V. et pôle réception).

Effectif de 8 managers métier et 75 collaborateurs (trices).

Ambassadeur du développement durable.

Mise en œuvre de la stratégie commerciale définie par la direction nationale.

Mise en place des processus CARREFOUR (après rénovation du site).

Mission principale : Déstockage de 1300K€ de stock mort. Baisse de 73%.

Animateur des réunions avec les partenaires sociaux.

**mars 1996 / juin 2005**

**CHEF DE RAYON / MANAGER**

METIER CARREFOUR (Mérignac)

Acheteur régional région Sud-Ouest (Textile et bazar).

Création de catalogues. Gestion du flux marchand. Gestion frais de personnel.

Référencement fournisseurs.

Gestion d'un tableau de bord.

**janv. 1992 / août 1995**

**GERANT / DIRECTEUR MAGASIN**

L'HYPER AUX CHAUSSURES / GEMO (France)

Ouverture magasin en France.

Organisation et réception du matériel.

Réception, contrôle et réception de la marchandise.

Mise en place de 5 nouvelles équipes avec le nouveau directeur.

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

**juin 2019 / août 2019**

**Cariste d'entrepôt** - CAP

E.C.F. Mérignac

**juin 2016 / juin 2016**

**Formation EXCEL** - Autodidacte

Institut Marcel Fournier

**/ juin 2008**

**Formation « Changer pour gagner »**

Institut Marcel Fournier

**/ juin 2007**

**Formation « Mobiliser ses partenaires par la stratégie des alliés**

Institut Marcel Fournier

**/ juin 2005**

**Formation « NT et XP », niveau 1 et 2; Formation « Accueil CS1 »**

Institut Marcel Fournier

**/ juin 1990**

**Cours par correspondance**

l'école nationale de l'aviation civile E.N.A.C. (Toulouse)

**/ juin 1987**

**B.T.S. comptabilité gestion informatique** - BAC+2

l'école E.S.I.G. (Bordeaux)

## COMPETENCES

---

Les quelques compétences professionnelles nécessaires sont: les décisions, l'organisation, la culture des résultats, la satisfaction client, le contrôle et le suivi, la gestion, la communication, l'adaptabilité, la délégation, la progression, la négociation, le travail en équipe et autres .... liste non exhaustive pour mener à bien un poste de Directeur

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**

## CENTRES D'INTERETS

---

Voyages : Thaïlande, Iran, Etats-Unis, Italie, Espagne, Angleterre, Sénégal, Tir sportif, cycle, natation, moto

