



\*\*\*\*\*  
\*\*\*\*\*  
\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*

## RESPONSABLE COMMERCIAL EXPORT, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2019 /** **CADRE COMMERCIAL EXPORT**  
CGM VINS  
*Développer les ventes à l'export de + de 100 propriétés viticoles.  
Clientèle d'importateurs et distributeurs sur les zones: Chine,  
Hong-Kong, Taiwan, Singapour et Russie  
Ouvrir le marché en Algérie*
- janv. 2017 / déc. 2018** **DIRIGEANT, CODIR**  
AVRIL FOOD  
*distribution Fine Food  
THAILAND*  
  
*Diriger l'activité Import de produits frais (produits de la mer, produits  
laitiers, fruits et légumes, viandes, foie gras) pour la clientèle Food  
Service de Bangkok  
Piloter le P&L, et encadrer 6 salariés  
Rechercher et sélectionner de nouveaux fournisseurs stratégiques  
Acheter auprès de fournisseurs clés français (Bordier, Demarne,  
Pomona Terre Azur, Les Vergers St Eustâche, MAS...)  
Organiser la logistique des livraisons hebdomadaires depuis Rungis*
- janv. 2016 / déc. 2018** **DIRIGEANT**  
API TRADING  
*Diriger l'activité de négoce, CA > 3M €  
Exporter des sous-produits de la filière avicole vers l'Asie  
Négocier à l'achat avec les fournisseurs des pays de l'Europe de l'Est*
- janv. 2012 / déc. 2016** **RESPONSABLE ZONE EXPORT - CHINE/HK ET AFRIQUE**  
LDC  
*Développer le CA Export vers l'Asie. CA > 10 M d'€ avec augmentation de  
la marge brut de 20%  
Acheter en négoce pour les marchés Asie, Afrique de l'Ouest et Dom-Tom  
Volume export de: > 5000 MT  
Développer le réseau de fournisseurs en Pologne  
Gérer les expéditions avec le service ADV*
- janv. 2008 / janv. 2012** **TRADER / RESPONSABLE ZONE EXPORT - CHINE/HK**  
VESTHEY FOODS FRANCE, Secteur Agroalimentaire PARIS, FRANCE  
*1er Groupe de négoce de protéines animales en Europe*  
  
*Développer le CA Export vers la Chine/HK: de 5 à 10 M€ en 4 ans  
Acheter en négoce les produits à commercialiser à la vente  
Participer aux salons professionnels de référence (SIAL Paris &  
Shanghai, Anuga Cologne, FHC Shanghai, Foodex Hong Kong etc.)*
- janv. 2005 / déc. 2007** **ORCE 8 CELLARS**  
*Développer les ventes de vin sur différents canaux de distributions  
'On Trade et 'Off Trade à Shanghai - Carrefour, Wall Mart, hôtels  
Encadrer une équipe de 5 vendeurs chinois*
- janv. 2004 / janv. 2005** **RESPONSABLE DES VENTES CHINE**  
Groupe BALLANDE & MENERET

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

- déc. 2017 / déc. 2019**     **WINE AND SPIRIT EDUCATION TRUST; BIEN ETRE ANIMAL; SURVIE JURIDIQUE DES AFFAIRES INTERNATIONALES** - BAC+5  
VETAGRO; CNAM
- sept. 2003 / juin 2005**     **MASTER OF BUSINESS ADMINISTRATION** - BAC+4  
IAE DE POITIERS, FRANCE
- sept. 1998 / juin 2002**     **MAITRISE DE SCIENCES ECONOMIQUES** - BAC+4  
UNIVERSITE DE POITIERS

## COMPETENCES

---

Pack office, AS400, SAP, Odoo, Excel,

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

- |                |               |
|----------------|---------------|
| <b>Anglais</b> | Courant       |
| <b>Chinois</b> | Professionnel |

## CENTRES D'INTERETS

---

cuisine, Guitariste dans un groupe de rock, Golf, course à pieds