



*****@*****.***

RESPONSABLE COMMERCIAL EXPORT, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2019 /

CADRE COMMERCIAL EXPORT

CGM VINS

*Développer les ventes à l'export de + de 100 propriétés viticoles.
Clientèle d'importateurs et distributeurs sur les zones: Chine,
Hong-Kong, Taiwan, Singapore et Russie
Ouvrir le marché en Algérie*

janv. 2017 / déc. 2018

DIRIGEANT, CODIR

AVRIL FOOD

*distribution Fine Food
THAILAND*

*Diriger l'activité Import de produits frais (produits de la mer, produits
laitiers, fruits et légumes, viandes, foie gras) pour la clientèle Food
Service de Bangkok
Piloter le P&L, et encadrer 6 salariés
Rechercher et sélectionner de nouveaux fournisseurs stratégiques
Acheter auprès de fournisseurs clés français (Bordier, Demarne,
Pomona Terre Azur, Les Vergers St Eustache, MAS...)
Organiser la logistique des livraisons hebdomadaires depuis Rungis*

janv. 2016 / déc. 2018

DIRIGEANT

API TRADING

*Diriger l'activité de négoce, CA > 3M €
Exporter des sous-produits de la filière avicole vers l'Asie
Négocier à l'achat avec les fournisseurs des pays de l'Europe de l'Est*

janv. 2012 / déc. 2016

RESPONSABLE ZONE EXPORT - CHINE/HK ET AFRIQUE

LDC

*Développer le CA Export vers l'Asie. CA > 10 M d'€ avec augmentation de
la marge brut de 20%
Acheter en négoce pour les marchés Asie, Afrique de l'Ouest et Dom-Tom
Volume export de: > 5000 MT
Développer le réseau de fournisseurs en Pologne
Gérer les expéditions avec le service ADV*

janv. 2008 / janv. 2012

TRADER / RESPONSABLE ZONE EXPORT - CHINE/HK

VESTEY FOODS FRANCE, Secteur Agroalimentaire PARIS, FRANCE
1er Groupe de négoce de protéines animales en Europe

*Développer le CA Export vers la Chine/HK: de 5 à 10 M€ en 4 ans
Acheter en négoce les produits à commercialiser à la vente
Participer aux salons professionnels de référence (SIAL Paris &
Shanghai, Anuga Cologne, FHC Shanghai, Foodex Hong Kong etc.)*

janv. 2005 / déc. 2007

ORCE 8 CELLARS

*Développer les ventes de vin sur différents canaux de distributions
'On Trade et 'Off Trade à Shanghai - Carrefour, Wall Mart, hôtels
Encadrer une équipe de 5 vendeurs chinois*

janv. 2004 / janv. 2005

RESPONSABLE DES VENTES CHINE

Groupe BALLANDE & MENERET

DIPLOMES ET FORMATIONS

déc. 2017 / déc. 2019	WINE AND SPIRIT EDUCATION TRUST; BIEN ETRE ANIMAL; SURVIE JURIDIQUE DES AFFAIRES INTERNATIONALES - BAC+5 VETAGRO; CNAM
sept. 2003 / juin 2005	MASTER OF BUSINESS ADMINISTRATION - BAC+4 IAE DE POITIERS, FRANCE
sept. 1998 / juin 2002	MAITRISE DE SCIENCES ECONOMIQUES - BAC+4 UNIVERSITE DE POITIERS

COMPETENCES

Pack office, AS400, SAP, Odoo, Excel,

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Chinois	Professionnel

CENTRES D'INTERETS

cuisine, Guitariste dans un groupe de rock, Golf, course à pieds