



***** *****

11/04/1970 (54 ans)
Nationalité Français
Marié
Permis Permis B - 12 points

** ** ***** ** ***** *****

Couffé (44521)
***** - *****
*****,*****@****,**

RESPONSABLE COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2010 / juin 2022

Directeur de magasin

Meubles Challenger

- * Gestion d'un centre de profits (1600 K€)
- * Recrutement
- * Animation d'équipe, et formation (6 personnes)
- * Vente
- * Passages de main
- * Gestion des SAV
- * Gestion du Budget communication (80 K€)

févr. 2009 / avr. 2010

Responsable service commercial

OLEO-SERVICES Nantes

- * Animation, formation et recrutement (commerciaux et techniciens)
- * Vente de contrats cadres
- * Prospection et suivi clientèle
- * Elaboration de la politique commerciale

janv. 2006 / nov. 2008

Directeur de concession

CUISINELLA Saint-Nazaire

- * Gestion d'un centre de profits (1200 K€)
- * Recrutement
- * Animation d'équipe, et formation
- * Vente
- * Passages de main
- * Gestion des poses et SAV
- * Relevés de côtes

janv. 2005 / déc. 2005

Responsable des ventes

CUISINELLA Nantes

- * Animation d'équipe, et formation
- * Vente
- * Passages de mains

janv. 1994 / nov. 2004

Responsable de rayons

DECATHLON Nantes

- * Gestion d'un centre de profits (2300 K€)
- * Animation d'équipe (8 à 15 personnes)
- * Missions annexes
- * Pilote commercial
- * Participation au référencement des produits en centrale d'achat
- * Relais informatique entre le magasin et la hot-line, formateur interne
- * Formateur merchandising au niveau magasin et régional
- * Responsable réception des marchandises (productivité, gestion des équipes intérimaires, flux)
- * Responsable Contact direct et création d'événementiel magasin

avr. 1993 / déc. 1993

Négociateur immobilier

CENTURY

- * Gestion d'un secteur géographique et suivi de son activité immobilière
- * Création d'un stock de biens grâce au relationnel et au marketing direct
- * Négociation des prix de vente, présentation des biens et élaboration des plans de financement

- > VRP - Le ROBERT diffusion directe Septembre 92 à janvier 93
- * Lancement de concours de dessin en collaboration avec les écoles
- * Démarchage des particuliers par le biais des cadeaux offerts
- * Formation des nouveaux embauchés

août 1992 / mars 1993 **Vendeur Porte à Portes**
Le Robert diffusion direct
* Porte à Porte, vente d'encyclopédies

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1990 / juin 1992 **BTS Force de Vente - BAC+2**
ESIG Nantes

COMPETENCES

PC, Microsoft office 2002, Word, Excel, Access, Power Point, Outlook, SAP, AS400, internet, intranet, insitu, Act by Sage

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Elémentaire
Espagnol	Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Chasse, pêche, ornithologie, lecture