



\*\*\*\*\*

Nationalité Français  
Permis B

\* \*\*\*\*\*

Le Pin (77181)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Manager Commerce, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

août 2020 / févr. 2021

#### Manager Commerce

ADEO France BricoMan Villeparisis, France

Management 2 Chefs de rayon et 10 Vendeurs

Management direct, gestion commande et appro, coaching,

formation des équipes, mise en place plan Merch

Référent HerculePro, et Phygital

Référent e-commerce

CA Secteur Annuel : 5 ME

*Business Manager Responsable Agence / SNDO adhérent du*

nov. 2017 / août 2020

#### Chef d'agence/Directeur Magasion

Groupe TOUTFAIRE Négoce Matériaux BTP Villeparisis, France

CA 2017 : 1,3 ME - CA 2019 : 2,1 ME - CA 2020 : 2,4 ME (7  
collaborateurs)

1 ATC - 2 Vendeurs Comptoir - 1 Chef de cour- 2 Caristes- 1

Chauffeur

*Développement Commercial de l'agence*

*Développement du Réseau clientèle de l'agence sur le secteur  
IDF*

*Manager de proximité, je recrute et manage en direct l'équipe  
terrain*

*Pilotage d'une business unit avec compte d'exploitation*

*Animation des moyens et ressources de l'agence pour garantir  
les objectifs de CA et de rentabilité gestion administrative &  
financière, facturation, contrats, paie*

*Assurez le reporting et le suivi des indicateurs de l'agence, et  
pilotez la performance en lien direct avec le Directeur Général*

mars 2004 / oct. 2017

#### Responsable commercial

City

*Assurer le développement économique et commerciale d'une  
société de gestion globale de DECHETS BTP Eco-Responsable*

*Création et Animation d'un réseau de Recyclerie d'Entreprise*

*Création et gestion d'un réseau d'exutoire Déchets(Veolia,  
Paprec, Mazeau,...)*

*Création et gestion d'un réseau de prestataire transport benne*

*Développement commercial par l'ensemble des actions  
commerciales de la société, de la prospection téléphonique,  
terrain, réseaux sociaux, etc., jusqu'à l'engagement du client.*

*Mise en place et suivi de KPI's, suivi des BSDI, certificats de  
recyclage*

**janv. 1996 / janv. 2001 Commercial Compte clef / Hyster-Yales**  
Jungheinrich SA Chariots  
*Etre force de proposition de solutions techniques et financières (GE capital, BNP lease,...) pour l'intralogistique et logistique*  
*Gestion d'un portefeuille clients (Auchan, Lidl, Facom, SNCF, etc)*  
*Suivi des accords cadres nationaux et des parc + de 50 chariots*  
*Secteur I-D-F*

**janv. 1996 / déc. 1997 Commercial grand compte**  
2P Recyclage groupe PaPrec  
*-Mener l'ensemble des actions commerciales, de la prospection téléphonique, terrain, jusqu'à l'engagement du client.*  
*Pour une société de recyclage de DIB, Cartons, Papiers, BTP, DEEE*

*Développement et gestion d'un portefeuille client grand compte sur le territoire*

*Groupe Lidl, Rebook, SNCF Sernam, Disney*

**janv. 1994 / janv. 1996 Manager Agence**  
KILOUTOU Ivry-sur-Seine, France

**oct. 1992 /** Trier, Allemagne Trier, Allemagne

**janv. 1992 / déc. 1994 assistant chef de chantier TP**  
Intérim / Divers 77

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

**sept. 1989 / juin 1991** àAulnay-sous-Bois, France

**/** **BTS Force de Vente** - BAC+2  
Lycée Georges Brassens/Greta

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Français**

## CENTRES D'INTERETS

---

Environnement, Mentoring Jeune, Bénévolat, Voyage, Vélo balade