



***** *****

* ** *****

Courtalain (28290)

*****@***.**

RESPONSABLE COMMERCIAL PUIS RESPONSABLE DE SITE, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2013 / janv. 2023 RESPONSABLE COMMERCIAL PUIS RESPONSABLE DE SITE

FORD NOGENT LE ROTROU

Ventes véhicules neufs et occasions particulier et utilitaire ainsi que toutes les périphéries disponibles à notre métier.

Déterminer les objectifs et les stratégies de vente automobiles , atelier et pièces détachées avec des actions à mettre en place.

Organiser et suivre l'activité de l'équipe de vente et lui proposer un appui technique (formation produits ,e-learning et visio)

Développer un portefeuille de clients/prospects

Suivre les stratégies du constructeurs, le budget des actions commerciales et les objectifs demandés.

Echanger des informations sur l'état du marché avec l'équipe de vente et différents services.

Gestion des ventes et accompagnement d'un agent de la marque indépendant.

juil. 1987 / mars 2012 VENDEUR AUTOMOBILE NEUFS ET OCCASIONS

AUTO MARCHÉ NOGENTAIS

Accueil et réception client, ventes véhicules neufs et occasions,

li vraisons et suivi clientèle, montage dossiers financiers et ventes produits périphériques, achat véhicules d'occasion , gestion des stocks , organisation parc exposition portes ouvertes et foire

exposition, gestion atelier mécanique et pièces détachées.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1987 / juin 1988 Vente automobiles , technique en mécanique, droit automobile

ANFPA; GNFA SÈVRES (92)

COMPETENCES

visio

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français