



\*\*\*\*\* \*\*

\* \*\*

Toulouse (31000)

\*\*\*\*\* \_ \*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*.\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Acheteur chef de produit, Confirmé

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

#### **mars 2022 / aujourd'hui Acheteur chef de produit**

Findis Desamais

#### **sept. 2020 / oct. 2021 Acheteur chef de produit**

Bleu Libellule

*Matériel électrique / Matériel coiffure & esthétique / Mobilier / Accessoire coiffure & esthétique&beauté / Bagagerie / Textile coiffeur*

- Sourcing de nouveaux produits/nouveaux fournisseurs et évaluer les risques
- Négociation de conditions d'achats (prix, qualité, quantité, délai, documentation norme)
- Conception de produits
- Développement de produit dans le respect de critères de conception, de normes UE et de charte graphique par marque distributeur
- Montage de collection de A à Z
- Calcul et proposition de prix de vente
- Demande et validation des échantillons avant et après la production
- BAT du packaging & de la notice d'utilisation & marquage produit
- Contrôle des documents réglementaires suivant les normes CE
- Création de fiche technique produit / fiche de montage
- Veille concurrentielle et tendance du marché
- Suivi de production
- Traitement de litiges fournisseur
- Gestion relation fournisseur

*EN CHIFFRES:*

*+240 nouveaux produits (sourcing, développement)*

*+45 nouveaux projets (sourcing, développement)*

#### **sept. 2018 / août 2020 Acheteur international**

Glama International, Lamanon, France

- Sourcing & achat en Asie (déplacement 2 fois par an) & en Europe (déplacement 1 fois par an)
- Négociation, achat et développement de produit de A à Z sur les gammes Cosmétique (full service/remplissage/contenant/display)/Accessoire hygiène&beauté/Brosserie
- Montage de collections et négociation lors de déplacements : Bijoux fantaisie/Lunette solaire/Lunette loupe/Trousse de toilette/Accessoire cheveux
- Sourcing & veille concurrentielle sur les salons professionnels
- Visite d'usines dans la région de Zhejiang Chine
- Sélection de nouveaux produits
- Recherche de nouveaux fournisseurs et mise en concurrence de fournisseurs
- Calcul de prix rendu et proposition de prix de vente
- Demande et validation des échantillons avant et après la production
- Réapprovisionnement bimensuel/mensuel sur les gammes Cosmétique (full service/remplissage/contenant/display)/Accessoire hygiène & beauté/Brosserie/Meuble présentoir & packing
- Mis à jour de méthode de réappro : système mini-maxi / système à intervalles fixes
- Suivi de commandes et production
- Proposition de politique achat
- Évaluation d'évolution de gammes
- Mise à jour du plan merchandising/d'implantation
- Élaboration du Dossier d'Information Produit : rapport de sécurité de produits cosmétiques et des essais
- Suivi de la conformité en collaboration avec les laboratoires

#### RÉALISATIONS EN CHIFFRES :

+30% augmentation de marge (Cosmétique/Accessoire hygiène&beauté/Brosserie)  
+13% évolution de CA par an (Accessoire hygiène&beauté/Brosse & peigne)  
+100 nouveaux produits (Cosmétique/Accessoire hygiène&beauté/Brosse & peigne)  
+14 nouveaux fournisseurs (Cosmétique(full service/remplissage/contenant/display)/Accessoire hygiène&beauté/Brosserie/Lunette solaire& loupe/Nail art/Emballage packing)

**févr. 2017 / déc. 2017**

#### **Enseignant de chinois**

Académie de Toulouse

- Conception et mise en œuvre des plans pédagogiques
- Organisation du travail des groupes d'élèves diversifiés (du 6ème au terminal)
- Communication avec les parents et les équipes d'établissements scolaires

**juil. 2015 / déc. 2016**

#### **Agent commercial - Acheteur - Entrepreneur**

ECLAT DE BEAUTE LTD. , Hong Kong

Soins bio & maquillage naturel

- Sourcing sur les salons professionnels (Cosmetic-360, Beyond Beauty Paris, Natexpo, Cosme Tokyo, China Beauty Expo)
- Construction d'un panel fournisseurs de cosmétiques bio
- Rencontre avec des fournisseurs européens ainsi que des distributeurs asiatiques potentiels
- Négociation de contrat d'agence (exclusivité, territoire, produits, clients, commission, litiges) avec des fournisseurs

**mars 2015 / juil. 2017**

#### **Commercial export**

General Business Cosmetic

- Renforcement du portefeuille de fournisseurs cosmétiques
- Développement d'un réseau potentiel de distribution en Asie
- Négociation des contrats de distribution (quantité, prix, livraison, condition de règlement) pour le marché export

**avr. 2014 / sept. 2014**

#### **Chargé de mission**

l'Agence (Belge) pour le Commerce extérieur , Bruxelles, Belgique

- Réalisation de six études économiques sectorielles (Biomedical Sciences Sector Singapour / Clean Technology Sector Malaysia / Clean Technology Sector Singapour / Construction Sector in Malaysia / Logistics Industry Singapour / Major Chemicals Players Malaysia) pour la Mission économique en Malaisie & Singapour (rédigées et publiées en anglais)
- Organisation de la Mission économique
- Analyse de réponses à l'appel d'offres, sélection de prestataire de service le plus adapté

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

**sept. 2013 / sept. 2014**

#### **Master 2 obtenu, Affaires Économiques Internationales (anglais-chinois) -**

BAC+5

Université Toulouse 2 (Département : LEA)

**sept. 2012 / juin 2013**

#### **Master 1 Négociation Projets Internationaux (anglais-chinois) - BAC+4**

Université Montpellier 3 (Département : LEA)

## **COMPETENCES**

---

Word, Excel, PPT, Access, Sage X3

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais**

**Français**

**Chinois**

Bilingue

