



** ***** ** *****

Carnac (56340)

,***@*****,**

Responsable centre de profit vente BtoB encadrement, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- | | |
|--------------------------------|--|
| mai 2022 / avr. 2023 | Directeur Commercial
ADV PROPULSE |
| oct. 2019 / déc. 2019 | ACCOUNT MANAGER
I.E.C Telecom
<i>OCTOBRE 2019 - développer les ventes des systèmes de communication par satellites pour les navires de plaisances, de
DECEMBRE 2019 pêche, de la marine marchande et de transport de voyageurs auprès des décideurs (armateurs français) et installateurs en électronique.</i> |
| oct. 2018 / juin 2019 | SUNSAIL & MOORINGS |
| juil. 2018 / sept. 2018 | DIRECTEUR COMMERCIAL I.D.F
REGION ILE DE FRANCE |
| sept. 2015 / juin 2016 | RESPONSABLE COMMERCIAL ET PRESCRIPTIONS
REGION ILE DE FRANCE |
| nov. 2011 / | REGION ILE DE FRANCE
<i>Mars 2013 Gestion courante de l'agence : budgets, plannings, reporting, encours, recouvrements
Réalizations : Éclairage Public à LEDS ZAC des Hauts de Margny Les Compiègnes.
Éclairage Public à LEDS Quartier ROUGEMONT commune de SEVRAN
Éclairage Public à LEDS A.D.P Orly
Éclairage Public centre-ville de CHARENTON LE PONT (marque HESS)
C.A 2011 : 800 K€ - C.A 2013 : 3.5 M€</i> |
| sept. 2008 / août 2010 | Directeur M. Le Roch et Responsable de stage M. Rouault
Nautic SPORT à la Trinité sur Mer
<i>(semi-rigide, coque open, cabine, voilier). Contacts clients, vérification de sécurité, départs
clients avec les locations bateaux pour Houat, Hoedic, Belle Ile en Mer, Groix. (Du 10 Août au
08 Septembre 2018).</i> |
| juin 2002 / | RESPONSABLE
Société COMATELEC - Groupe SCHREDER
<i>COMMERCIAL - Développement du Chiffre d'affaires, fidélisation des clients acquis, prescriptions spécifiques
SOCIETE des appareils d'éclairage routier et du mobilier d'éclairage urbain (décoratif) sur des marchés d'appel
COMATELEC d'offres publics.
REGION ILE DE FRANCE - Management de 2 Technico-commerciaux, 2 assistantes commerciales et gestion des projets
Juin 2002 à Octobre prioritaires avec le Bureau d'études Comatelec
- Visite de l'ensemble des collectivités territoriales et locales (communes et Conseils 2011 Généraux) sur les départements du Val d'Oise, de l'Oise, de la Seine et Marne, les aéroports de
Roissy CDG et Orly, les Etablissements Publics d'Aménagement de Marne la Vallée (secteur Disney)</i> |

et de Sénart.
Mes interlocuteurs sont les directeurs de services techniques, les ingénieurs voiries des collectivités,
les élus en charge des travaux, ainsi que les chargés d'affaires des entreprises.
- Négociation Commerciale en fonction des différents projets et des accords (marché cadre) avec
les différents groupes du BTP (Bouygues, Suez, Vinci, Eiffage, Spie, Cegelec etc...) ou de leurs filiales
attributaires de ces marchés publics.
- Spécialiste en Éclairage Extérieur pour les collectivités, Installateurs, Bureau d'études,
architectes.
Une démarche active sur « l'optimisation des réseaux d'éclairage publics » qui rentre dans le cadre
du développement durable.

Réalisations : Accès Est - Ouest en Éclairage rasant pour A.D.P Roissy
Échangeurs autoroutiers A 15 - Aménagement Carrefour A 15 - RN 184
Éclairage à LEDS passerelle Ile SEGUIN à Boulogne Billancourt
Éclairage Public à LEDS sur les Villes de COMPIEGNE, CHAMBLY, CHANTILLY, NOISIEL
Éclairage TUNNEL des TUILLERIES à PARIS, sur le périphérique Tunnel de PTE St Cloud
* Résultats : CA 2002 6.5 M€ CA 2011 19.5 M€ Progression : 300 %

févr. 1996 / juin 2002

DIRECTEUR

Groupe VALMONT Industries
COMMERCIAL Recrutement et management de deux commerciaux et d'un responsable prescription.
REGION ILE DE Reporting commercial , prescriptions affaires spéciales, SAV,
négociation commerciale avec les grands
FRANCE comptes (administration, collectivités locales, conseils généraux, installateurs)
Février 1996 - Juin 2002 Le Management d'une agence 20 M€ et 3 commerciaux (plus 2 sédentaires à l'usine) sur les 7 départements de la région parisienne en plus des commerciaux sédentaires de l'usine basée à
CHARMEIL (03), et des relations avec les différents services Bureau d'Etudes, Fabrication, Qualité et
Expédition. Le développement du Chiffre d'affaires, fidélisation des clients acquis, prescriptions
spécifiques des appareils d'éclairage routier et du mobilier d'éclairage urbain (décoratif) sur des marchés
d'appel d'offres publics. Visite de l'ensemble des collectivités territoriales et locales (communes et
Conseils Généraux) sur les départements du Val d'Oise, de l'Oise, de la Seine et Marne, les aéroports de
Roissy CDG et Orly, les Etablissements Publics d'Aménagement de Marne la Vallée (secteur Disney) et
de Sénart.

févr. 1996 /

Responsable du secteur

Groupe VALMONT Industries
j'ai prospecté de nouveaux clients et de nouveaux prescripteurs sur notre secteur d'activité, j'ai également
élaboré des propositions commerciales et négocié avec des grands comptes nationaux.

sept. 1994 / févr. 1996

ATTACHE

Groupe LACROIX Industries Agence parisienne I.D.F
REGION ILE DE FRANCE Dans le cadre de la création d'un nouveau département « mobilier urbain », j'avais pour mission de
Sep. 1994 - Fév. 1996 mettre en place une action commerciale, en prospectant de nouveaux clients.

Visite des collectivités territoriales, élus, et groupe de TP.

/

Commerciale

Institut Nautique de Bretagne
PROFESSIONNELLE Passionné du secteur du nautisme, je suis en formation commerciale, marketing, gestion prévisionnelle, et Digital dans le monde du nautisme. Cette formation s'est terminée le 02 juillet 2019.

/	RESPONSABLE Société THORN - Groupe ZUMTOBEL <i>COMMERCIAL Management de l'équipe de vente (3 pers.) et du Bureau d'études photométriques (2 techniciens) et 2 SOCIETE THORN assistantes commerciales.</i>
/	Groupe GEWISS <i>Prospection de nouveaux clients et identification des affaires en Eclairage Public avec la gamme des appareils LEDS de chez GEWISS</i> <i>Visite des Architectes, Bureaux d'Etudes, Collectivités territoriales, et installateurs.</i>
/	Société ALED France Eclairages <i>Prospection de nouveaux clients et identification des affaires en Eclairage avec la gamme des appareils LEDS de la société ALED</i> <i>Visite des Architectes, Bureaux d'Etudes, Collectivités territoriales, et installateurs.</i>

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2002 / juin 2011	Commercial - Management - Marché Public
sept. 1990 / juin 1993	B.T.S ACTION COMMERCIALE Gestion - Commerce - Marketing - BAC+2
/ juin 1990	BACCALAUREAT SERIE G3 Gestion - Commerce - BAC

COMPETENCES

Cloud, CA 2002 6.5, Word, Excel, PowerPoint, SAP, DIALUX, ULYSSE, Photoshop

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Elémentaire
Français	

CENTRES D'INTERETS

Surf, Snowboard, Voile, Tennis