



***** *****

Nationalité française
Célibataire, 1 enfant
Permis B

* ** * ***** *****

Sainte-Geneviève-des-Bois (91700)

*****@*****.***

Responsable commercial B to B, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- mars 2017 / juil. 2017** **Responsable commercial B to B**
Société Desangosse Jardin
Jardiland, Gamm Vert, Truffaut), GSB (Bricomarché, Bricorama, Castorama, Leroy-Merlin) pour distribution multicarte : Berthoud/Technoma, Compo (Algoflash), Créa, Gardena, SBM (Bayer, Solabiol, Capiscol, Caussade), Riviéra.
- nov. 2016 / févr. 2017** **Cadre commercial B to B**
Société SICAMUS
Prospection et développement commercial sur l'Ile-De-France dans le cadre de l'extension d'activité souhaitée par SICAMUS. La société se compose de deux départements : une branche production spécialisée dans l'Hortensia (2 millions vendus par an dont 80 % à l'export), et une seconde branche distribution. La clientèle se compose de GSS (jardineries : Jardiland, Gamm Vert, Lisa), GSB (Bricomarché, Mr Bricolage), GSA (Auchan, Leclerc) et Fleuristes à qui SICAMUS offre une large gamme de produits : Végétaux d'intérieur, d'extérieur et fournitures, à travers son réseau de "cash" (Angers, Le Mans, Nantes et Bordeaux) et son service "expéditions".
- août 2014 / oct. 2014** **Délégué Commercial B to B**
SAS SOPARCO
*Suivi et prospection de clientèle : horticulteurs, pépiniéristes, maraichers et distributeurs. Rédaction de compte-rendu de visites clients. (CRM)
Veille Marché : Concurrence, nouveautés sur le marché.*
- nov. 2011 / juil. 2014** **Responsable pépinière**
TRUFFAUT Les Ulis (91)
Gestion du rayon dans son ensemble, approvisionnements (implantations centrales + commandes directes), organisation, présentation entretien des végétaux. Suivi et analyse de résultats (CA, marge, démarque, stocks). Relation client et polyvalence.
- févr. 2007 / nov. 2011** **Vendeur**
conseil Pépinière, TRUFFAUT Les Ulis (91)
Relation clientèle et démarche fidélité, réception mise en rayon et entretien des végétaux en pépinière, marché aux fleurs, plantes de serre. Emballage bases en fleuristerie. Polyvalence : JDC, Manufacturé, Produits phyto, saisonnier, animalerie.
- août 2006 / déc. 2006** **Employé polyvalent**
GARDEN PRICE Ballainvilliers (91)
Relation clients, réception mise en rayon et entretien des végétaux.
- févr. 2006 / juin 2006** **Responsable pépinière**
JARDILAND Etampes (91)
Gestion approvisionnements (centrale, fournisseurs extérieurs), suivi des résultats commerciaux du rayon (CA, marge, démarque, stock). Organisation et planification des tâches quotidiennes au sein du rayon avec 1 collaboratrice et gestion clientèle.
- mars 2005 / déc. 2005** **Vendeur végétaux pépinière**

VEGETAL

Accueil, renseignement et suivi 'fidélité' de la clientèle de l'entreprise.

Participation aux approvisionnements : commandes passées en binôme avec le responsable (fournisseurs, produits, quantités). Réception, présentation et entretien des végétaux.

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2015 / juin 2016** **TITRE PROFESSIONNEL Négociateur technico-commercial; Préparation - BAC+2**
l'AFPA PARIS POLITZER
- sept. 2002 / juin 2004** **BTS Travaux paysagers (Niveau); Formation en apprentissage - BAC+2**
CFA Lomme (59); société DECOPARC.
- sept. 2000 / juin 2002** **BAC PROFESSIONNEL Travaux paysagers - BAC**
Lycée agricole Bougainville Brie conte robert (77)
- sept. 1998 / juin 2000** **BEP productions horticoles - BEP**
Lycée agricole Bougainville Brie conte robert (77)

COMPETENCES

Berthoud/Technoma, Lisa, SAS, CRM, JDC, Manufacturé, World, Excel, CEGID, SAP, Soleil, Winstor