



** **

Flayosc (83780)

*****.*****@*****.***

VENDEUSE et CONFERENCIERE en APICULTURE

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

/

Agent Commercial BANQUE & ASSURANCE

Crédit Agricole - Draguignan

- * *Prise en charge des clients à leur arrivée au sein de l'agence, remise de renseignements sur le fonctionnement de l'établissement et sur les services proposés.*
- * *Vente de services additionnels correspondant aux besoins des clients par un discours commercial percutant.*
- * *Vente de produits d'assurances et financiers correspondant au bilan patrimonial des clients.*

/

VENDEUSE en Sous-Vêtement

Charlott' - Paris

- * *Accompagnement des clients dans leurs achats, remise de conseils personnalisés, présentation de produits correspondant à leur taille, leur morphologie et leur souhaits.*
- * *Gestion des stocks, commandes, réceptions, mise en place d'étalage.*
- * *Comptabilité*
- * *Challenges nationaux avec objectifs, promotions (Ambassadrice Charlott'°) et réussite de classement des 10 premières vendeuses de France.*
- * *Vente dans ma salle de sport, à domicile (réunion d'amis) et par téléphone.*

/

VENDEUSE en COMPLEMENTS ALIMENTAIRES

FIT'DANCE - Draguignan

- * *Accueil des clients, réponse à leurs demandes de renseignements en Nutrition et diététique.*
- * *Définition des besoins du client, conseil et proposition de produits adaptés.*
- * *Gestion des stocks et commandes fournisseurs.*
- * *Réception des arrivages de marchandises, vérification de leur état, rangement des articles dans l'espace de stockage.*
- * *Gestion administrative : facturation, édition de bons de livraison.*

/

VENDEUSE COSMETIQUE

THALGO" Thalassothérapie - Les Issambres

- * *Accueil des clients, réponse à leurs demandes de renseignements avec efficacité et courtoisie.*
- * *Présentation des caractéristiques et des avantages des produits.*
- * *Réalisation des objectifs de vente journaliers et mensuels.*
- * *Définition des besoins du client, conseil et proposition de produits adaptés.*

/

VENDEUSE en BOULANGERIE

Boulangerie Saint-Jaume - Draguignan

- * *Accueil des clients avec courtoisie, préparation des commandes.*
- * *Disposition attractive et mise en valeur des produits de boulangerie.*
- * *Vente des produits de boulangerie en assurant un service de qualité pour fidéliser les clients et développer le chiffre d'affaires.*
- * *Gestion autonome de la caisse et des transactions quotidiennes.*
- * *Suivi des stocks, signalement des besoins d'achat au gérant, passation de commandes auprès des fournisseurs.*
- * *Rangement et nettoyage de l'espace de vente, fermeture du magasin.*

/

VENDEUSE et CONFERENCIERE en APICULTURE

L'Amie Ailée - Roquebrune-sur-Argens

** Accompagnement des clients dans leurs achats, remise de conseils personnalisés, présentation des produits de la ruche, dégustation.*

** Réception des marchandises, étiquetage et mise en rayon.*

** Mise en place et promotion des opérations commerciales (animations, conférences, soldes, promotions), aménagement des rayons selon le plan de merchandising.*

** Accueil des clients en boutique et sur les marchés, réponse à leurs demandes de renseignements avec efficacité et courtoisie.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/

BREVET NATIONAL DE SECOURISME

Ministère de l'Intérieur - Toulon

/

Certificat Praticien, Manager SPA : Massages, Hydrothérapie

THALATHERM - Gréoux Les Bains

/

Brevet d'Etat Educateur Sportif : Métiers de la Forme

CREPS - Boulouris

/

BEP : Comptabilité & Informatique - BEP

GRETA - Draguignan

/

Licence : Psychologie - BAC+3

Faculté des Lettres - Nice

/

Baccalauréat : Scientifique - BAC

Lycée Saint-Exupéry - Saint-Raphaël

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Arts créatifs, Fitness, Danse, Randonnée, Lecture, Cinéma, Culture, Education, Cuisine, Mode / Couture