



***** *****

Permis B

* ***** ** *****

Le Perreux-sur-Marne (94170)

** .*****@***** .**

Expérience en Gestion de Centres de Profits, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- juin 2018 / aujourd'hui** **Conseiller accueil**
Lcl
Accueil des clients vente de services bancaires ouverture de compte et opérations bancaires
- janv. 2016 / déc. 2017** **Directeur de magasin NATUREO - Yerres**
Ouverture du magasin de Yerres de 1200 m² - Augmentation du CA de 3 M€ à 4M€ - 15 collaborateurs

** Gestion des flux financiers et mise en place de relation avec les différents acteurs locaux (mairie, producteurs, etc...)*
** Suivi des marges et des stocks ainsi que des frais de personnel et de la démarque (l'une des plus basses de l'enseigne)*
- janv. 2015 /** **Formation responsable itinérant de Magasin**
ACTION
- janv. 2013 /** **Directeur de Magasin MONOP**
parisienne
' (7 mois) - Région
- janv. 2012 /** **Directeur de Magasin**
LEADER PRICE -Bobigny & Champigny
Gestion d'un Super Marché de 1200 m² - 4 M€ - 15 collaborateurs

** Action spécifique sur le rayon Fruits et Légumes : redéfinition de l'offre, travail sur l'appétence du rayon (qualité des produits et de leur présentation) - Suivi pointu des stocks et commandes (diminution de la démarque connue) - Résultat : marge augmentée de 10.5% à 21%*
** Passage des commandes - Respect de la législation - Implantation des nouveaux produits*
- janv. 2009 / janv. 2012** **Directeur de Magasin**
ED / DIA - Maisons Alfort
Gestion d'un Super Marché de 700 m² - C.A de 5,5 M€ - 15 collaborateurs (Reprise du magasin après une période sans Directeur)

** Déploiement de la politique stratégique et commerciale de l'enseigne.*
** Mise aux normes des procédures commerciales et administratives par la formation et le contrôle des équipes.*
** Intégration et formation de nouveaux Collaborateurs*
** Gestion des stocks et des commandes*
** Gestion des flux financiers*
- janv. 2005 / janv. 2009** **Gérant de Magasin**
RELAY
** Gestion de la marge et rentabilité : stocks, commandes, frais généraux*

* Gestion des flux financiers et procédures administratives
* Gestion administrative du personnel : plannings, contrats de travail, bulletins de payes, procédures disciplinaires, calendriers des congés...
* Mise en place de plan d'actions : inventaires tournants, contrôle de la démarque
* Implantation et développement d'activités commerciales nouvelles : Tabac, ...
Imprimable recto/verso

janv. 1992 / janv. 2005 Commerçant Indépendant

Croissy Beaubourg Centre Commercial

* Reprise d'un point de vente Presse - Librairie - Cadeaux
* Obtention de la licence de Débitant de Tabac
* Développement de l'activité Presse en collaboration avec les NMPP
* Création et ouverture d'un point de vente sous enseigne MAG PRESS (2001) : Tabac, Presse, Librairie...
* Gestion commerciale et administrative du magasin.
* Développement du chiffre d'affaires du magasin de 915 K€ à 1.800 K€
* Gestion des stocks et développement de la gamme de produits : Tabac, NMPP, timbres fiscaux, carterie-papeterie
* Suivi des achats, du remboursement de la TVA, du suivi Douanes (Tabac), des bilans annuels
* Gestion administrative du personnel - 3 collaborateurs

janv. 1988 / déc. 1991 Directeur Commercial

ELEDIS

* * Développement du chiffre d'affaires de 3.200 K€ à 4.700 K€
* Référencement dans les Centrales d'Achats LEROY MERLIN - CASTORAMA - BRICORAMA - AUCHAN
* Participation au développement des produits, adaptation du packaging pour l'ensemble des gammes destiné à la vente en GSA/GSB

janv. 1986 / janv. 1988 Attaché commercial

WHITEHALL O'CEDAR

janv. 1985 / janv. 1986 Attaché commercial

WELL

janv. 1983 / janv. 1985 Merchandiseur puis Représentant - SPONTEX

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1982 **BTS Travaux Publics** - BAC+2

/ juin 1978 **Bac D; Permis B** - BAC

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais