



***** **

01/03/1967 (57 ans)
Nationalité française
Permis oui

* ** * ** * **

Gagny (93220)

*.*****@*****.**

DIRECTEUR supermarché, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- oct. 2018 / aujourd'hui** **attache commercial**
assu 2000
Responsable d'agence ; réception des clients ; gestion des sinistres, des réclamations ; gestion comptable ; prospection téléphonique, terrain, relations, propositions commerciales et ventes additionnelles.
- févr. 2014 / mars 2016** **DIRECTEUR**
STOP AND
Ma plus belle réalisation à ce jour
Gestion d'un supermarket, d'une pharmacie, de trois sites de transfert d'argent, d'un magasin de téléphonie, d'un fast food, d'une boulangerie.
- Création de l'entreprise et de ses locaux avec ses deux investisseurs
 - Gestion des couts
 - Recrutement et formation
 - Elaboration et mise en place de la politique commerciale et des procédures
 - Suivi et gestion des activités
- juil. 2011 / janv. 2014** **DIRECTEUR D'UN MARKET**
DELIMART
- Respect de la politique commerciale
 - Définition des objectifs de vente et mise en place de l'organisation du magasin
 - Superviser la gestion des rayons et mettre en place des actions correctives
 - Formation des équipes, recrutement
 - Gestion des marges, du chiffre d'affaire, des couts, des charges et suivi des achats plus achats a l'étranger
 - Suivi des prix et de la concurrence
 - Gestion dans l'ensemble des activités d'un market
- sept. 2009 / mai 2011** **commerçant charcutier traiteur**
independant
Vente et achat de produit alimentaire
- mars 2007 / mai 2009** **Chef de département produits frais**
SARCELLES
: Gestion et suivi des rayons frais dans leur ensemble, suivi des marges et des quotas, réimplantations, gestion du personnel (6 Chefs de rayon et 40 ELS), responsable de la mise en place des actions commerciales
- Directeur : second de l'adhérent dans de nombreuses taches (centrale dont responsable produits

ethniques,...) gestion de l'ensemble du magasin, prise de décision.

déc. 2004 / févr. 2007

DIRECTEUR -

LEADER PRICE - VAR

- Gestion du magasin dans l'ensemble de son activité, ainsi que du personnel (effectif d'une cinquantaine de personnes).

- Négociation des achats fruits et légumes pour l'ensemble des magasins du groupe. Cette expérience m'a permis de mettre en place la réorganisation totale du management, avec élaboration de formations, réunions et suivi du personnel.

- Reprise en main du suivi du chiffre d'affaires sur chaque secteur avec documents d'aide pour le personnel (effectués par mes soins) et repris par l'ensemble des magasins du groupe.

févr. 2002 / nov. 2004

RESPONSABLE PRODUITS FRAIS

LECLERC - VAR

- Gestion des rayons, des stocks

- Négocier et achats de la marchandise avec la centrale et en direct...

- Recrutement et management du personnel des rayons

- Suivi des contrats avec la centrale d'achat

- Gestion du CA, de la marge

- Mise en place et surveillance des méthodes de travail et de sécurité

COMPETENCES

manager expérimenté, fin négociateur, gestionnaire rigoureux, homme de terrain et commerçant dans l'ame