



** * ** *

Tournon-sur-Rhône (07300)

,***@*****.***

CONSULTANT OPERATIONNEL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2023 /

Directeur commercial

SN COMPTOIR RHODANIEN

* Développement marque « Pauline » sur les MIN de France

* Valorisation Cat2 - 1Bis- Confiture

oct. 2017 / déc. 2023

CONSULTANT OPERATIONNEL

SCARDIGLI PRODUCTEUR

Mission dev.commercial - sourcing - logistique et création de chaînes de valeur ajoutée - gestion centre profit

SCARDIGLI PRODUCTEUR : Suivi des cultures (arrosage engrais nuisible traitements) - Logistique conditionnement et livraison

AM PLACEMENT : Création d'un groupe, rachat de 3 sites superettes SPAR en 6 mois. 3.5 Millions Euros.

KOPFSALAT : metteur en marche en exclusivité pour le marché français de la Monterosa tomate club

COCCOLO : Producteur pomme poire abricot : valorisation de la production sur de nouveaux débouchés

FLPRIMEURS : intérim sur l'exploitation de l'entreprise, remplacement du dirigeant

janv. 2016 / sept. 2017

Directeur Commercial et Prospection

PRINCE DE BRETAGNE

* Prospection - Reconstitution d'accord comptes clés- Animation bureau de vente 4 commerciaux 2 ADV

* Facilitateur dans le groupe sur l'organisation des flux physiques et de l'information.

janv. 2015 /

Responsable produit Grand Import

CRENO IMPEX - 13160 CHATEAURENARD

Bureau Italie et import - 45 Millions d'euros

* Responsable produit Grand Import - 10 millions d'euros

* Sourcing - animation produit - prospection - vente 8 millions d'euros

janv. 2009 / déc. 2014

SARL DISFL - 06250 MOUGINS

Propriétaire d'un fonds de commerce fruits et légumes Haut de gamme 1.2 Millions d'euros de CA

* Management 8 personnes

* Gestion intégrale de la société

janv. 2002 / déc. 2008

Gérant associé

SARL MIC PRIM - 13160 CHATEAURENARD

* Management 12 personnes

* Gestion d'une organisation de producteurs locaux de légumes - 5000 tonnes

* Commercialisation de la gamme notamment GMS (grands comptes) et grossistes

janv. 1998 / déc. 2001

GROUPE POMONA SA

* En charge des activités commerciales notamment la vente, la prospection et le merchandising en fruits et légumes.

- Vitrolles (13) Hypers et supermarchés - 6 Millions de CA

- Bordeaux (30) Commerce de proximité et spécialistes - 1.5 Millions de CA

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1996 / juin 1998	Maitrise en Management et Agroalimentaire - BAC+4 ISEMA / ESC MARSEILLE; AVIGNON
sept. 1994 / juin 1996	BTS Commerce International - BAC+2 CANNES
/	Bac B/ES spécialité Economie - BAC CANNES

COMPETENCES

Blockchain

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Professionnel
Espagnol	Professionnel
Italien	Courant
Français	