



Saint-Martin-de-Crau (13310)

*****@*****.***

Directeur centre de profit expérimenté mobile France, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- sept. 2020 / oct. 2021** **Directeur centre de profit expérimenté mobile France**
Portes pour l'habitat et l'industrie HORMANN FRANCE
* Pilotage d'une région de 80 personnes qui réalise un CA de 65 M€
* Management pôles commercial, ADV, SAV & logistique
* Réorganisation globale, conduite du changement, PSE, fermeture 10/2021
- oct. 2018 / juil. 2020** **DIRECTEUR FILIALE basé à GAP**
OTIS Nouvelle Société Ascenseurs
Ascenseurs et automatismes

DIRECTEUR FILIALE basé à GAP

* Pilotage de trois centres de profit de 65 personnes pour un CA 79 M€
* Développement commercial, management, gestion, RH, IRP, sécurité,
* Clientèle : bailleurs sociaux, industries, collectivités, syndicats de copropriété
- juin 2013 / août 2018** **CHEF ENTREPRISE basé à DEAUVILLE**
MYBOATMANAGER
Service aux plaisanciers conciergerie Nautique

CHEF ENTREPRISE basé à DEAUVILLE

* Création & développement de l'entreprise
* Commercialisation contrats de services à l'année
- janv. 2011 / févr. 2013** **DIRECTEUR DU DEVELOPPEMENT basé au siège**
PARIS
* Promotion création de poste
* Assistance aux Directeurs régionaux pour le développement commercial global
* Gestion du pôle immobilier, études et implantations de PDV
- sept. 2008 / déc. 2010** **DIRECTEUR REGION**
OUEST basé à NANTES
* Promotion sur la région la plus importante de France : 170 personnes, 70 millions de CA
* Réorganisation de la région, fusion des réseaux, intégration de filiales, PSE
- mars 2006 / juil. 2008** **DIRECTEUR REGION NORD basé à LILLE**
* La région Nord réalisait un CA de 50 millions d'euros sur 16 départements, 90 personnes
* Développement commercial, management, gestion, recrutement, formation
* Ouvertures agences
- janv. 2003 / déc. 2005** **Promotion DIRECTEUR UNITE DE MAINTENANCE basé à PARIS**
KONE ASCENSEUR
* Management des chefs de secteurs et techniciens de maintenance
* Gestion du parc à l'entretien
* Développement de l'activité modernisation
- févr. 1998 / déc. 2005** KONE ASCENSEUR
Ventes, maintenance & modernisation ascenseurs et portes bâtiment

- févr. 1998 / déc. 2002** **Directeur des ventes basé à**
LYON
** Seconder le Directeur Régional sur le plan commercial, gestion et organisation globale
Fédérer et animer une équipe de six chefs d'agence et de 12 commerciaux sur la région ARA*
** Mise en place de plans d'action , du coaching, du reporting CRM*
*
- janv. 1994 / déc. 1997** **Chef des ventes Rennes**
Marseille 90/93
- oct. 1987 / déc. 1997** Ventes solutions d'impression CANON FRANCE
- janv. 1987 / déc. 1989** **Ingénieur commercial**
Angers

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 1987** **en partenariat avec l'école supérieure de commerce DESCAF (Diplôme d'Etudes Supérieures Commerciales, Administratives & Financières) - BAC+6 et plus**
I.U.T Angers et la CCI
- / juin 1984** **D.U.T Techniques de commercialisation - BAC+2**
Institut Universitaire de Technologie d'Angers

COMPETENCES

CRM, Pack Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Nautisme, golf, rock, grands groupes mythiques, voyages