

# Responsable boutique cigarettes électroniques, Sénior

#### **EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

sept. 2016 / aujourd'hui RESPONSABLE BOUTIQYE

LE GOUT DE LA VAP

Conseil et vente de produits liés à la vape. tenue du magasin. Gestion des stocks.

Inventaire. Ouverture et fermeture de caisse ainsi que du magasin.....

nov. 2022 / déc. 2023 Magasinier livreur

Thermo concepts seltz

Réorganiser l'entrepôt, gestion des stocks de tout l'entrepôt, commandés fournisseurs, inventaire, préparation du matériel pour différents chantiers, livraisons sur chantier,.....

août 2015 / sept. 2015 Promotrice de vente en téléphonie

Orange

Promotrice de vente en téléphonie pour ORANGE

nov. 2014 / févr. 2015 Vendeuse specialisé

VENDEUSE SPECIALISEE CORA

vente et conseil en cigarette électronique

janv. 2012 / nov. 2014 COMMERCIAL

CPM

COMMERCIAL, BERNER

Commerciale dans l'outillage et produits de fixation aupre s des professionnels du ba

timent

juin 2008 / oct. 2011 VENDEUSE SPECIALISEE

CPM

VENDEUSE QUALIFIEE, ESPACE SFR

Vendeuse specialise e en te le phonie et Adsl pour SFR

avr. 2000 / mai 2008 FORCE DE VENTE

OPTICOM

Force de vente et animatrice commerciale pour diverses socie te 'animationss d (SFR,

CANAL+, CANALSAT)

janv. 2000 / COMMERCIAL

COMMERCIAL, LE LIVRE DE PARIS HACHETTE

mai 1996 / mai 1997 AIDE DOCUMENTALISTE

COLLEGE DE DRULINGEN

avr. 1992 / juil. 1994 SECRETAIRE COMMERCIALE

CIPE FRANCE

janv. 1991 / déc. 1992 SECRETAIRE COMMERCIALE

NOGEMA

sept. 1990 / sept. 1991 Ope ratrice de saisie

OPERATRICE DE SAISIE, CGER

/ EMPLOYEE DE BUREAU
HOHNER AUTOMATION

ANIMATRICE COMMERCIALE EN TELEPHONIE

pour un cabinet comptable

**CPM** 

### **DIPLOMES ET FORMATIONS**

/ CAP ESAC (employe e des services administratifs et commerciaux) - CAP

BEP CAS (communication administrative et commerciale) - BEP

LYCEE MARGUERITE FIHOL FUMEL (47)

#### **COMPETENCES**

#### **COMPETENCES**

- ACCUEIL ET CONSEIL
- APTITUDE POUR LA COMMUNICATION ORALE
- BONNES CAPACITES RELATIONNELLES ET D'ECOUTE
- AUTONOME
- RIGOUREUSE ET ORGANISEE
- TENUE DE CAISSE OUVERTURE ET CLOTURE ENCAISSEMENT
- GESTION DU REASSORTIMENT
- GESTION DES COMMANDES ET DES STOCKS
- ENTRETENIR UNE BOUTIQUE
- OPTIMISATION DE L'ESPACE DE VENTE
- GESTION DES SAV
- IMPLANTATION
- INVENTAIRE
- POSE DE PLV
- PRISE DE RENDEZ VOUS TELEPHONIQUE
- PROSPECTION DIRECTE TELEPHONIQUE ET MAIL
- GESTION DE PORTEFEUILLE CLIENT
- OUVERTURE ET FERMETURE DU MAGASIN
- ETIQUETAGE
- CAPACITE ANALYSE
- NOTION REPORTING
- CONNAISSANCE DES TECHNIQUES DE VENTE
- PATIENTE ET EMPATHIQUE
- CREATIVE ET CAPACITE A REBONDIR
- FORCE DE PERSUASION ET FRANCHISE

## **CENTRES D'INTERETS**

contact des gens, animaux, nature, bricolage, peinture sur ceramique, patchwork.....