



Permis B (12 pts)

Aix-en-Provence (13080)

*****@*****.***

Technico-Commercial Itinérant, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2012 / déc. 2015

Prof

*(contrat de
prof)*

/

ELS - Aix-en-Provence (13)

? Développement relations clientèles (B to B // B to C)

? Conseil et vente

? Suivi des stocks et prises de commandes

? Inventaire

? Participation actions promotionnelles

CA 2019 : 4M

Nb salariés : 10 à 12

Superficie : 700 m2

2ème agence du groupe

CA 2016 : 1M

Nb salariés : 3

Superficie : 400 m2

/

Chef de magasin

Pertuis (84)

? Gestion de l'activité

? Animation point de vente

? Développement commercial

/

Responsable agence

Aix-en-Provence (13)

? Gestion de l'activité

? Animation point de vente (1 par mois)

? Développement commercial (60% BtoB)

? Management d'une équipe

? Suivi de chantiers

? Gestion clientèle

/

Ste Balitrand (groupe Ciffréo Bona Balitrand)

Négoce du bâtiment en région PACA (Construction, maintenance, rénovation et aménagement de l'habitat)

/

Technico-Commercial Itinérant

Formations

Technico-Commercial Itinérant

Sens du service Leadership Rigueur

Mobilité Atteinte des objectifs

Relationnel clients - Challenge

DIPLOMES ET FORMATIONS

- | | |
|-------------|--|
| / juin 2015 | Licence Marketing & Commerce - BAC+3
Aix-en-Pce |
| / juin 2014 | BTS Management Unités Commerciales - BAC+2
Aix-en-Pce |
| / juin 2012 | Baccalauréat STG (Sciences Techniques de Gestion) - BAC
Aix-en-Pce |

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Sportif, football (licencié +, tennis