

******* **** 22/09/1982 (41 ans) Nationalité Espagnol Permis B

** *** *****

Bezons (95870)

Responsable Vente Import - Export, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2021 / déc. 2021

Responsable ADV logistique

Hisense France / 93

Hisense France Développement de l'activité de l'ADV distribution écran TV + son

* transitaire (Lyon) en livraison multiplateformes FR1M€ commandes /sem et allocation au

*Réception et 1 site Chine pour les ventes GSS et GSA pourde 3 sites de fabrication en Slovénie

le marché distribution France de Hisense TV

- *Régularisation des écarts de stocks EDI/Log.
- *Responsable de stocks, RDV et facturation départs au 30/31)de l'ADV pour les clôtures (sortie
- *Opération l'anniversaire de l'enseigne Pro&Cie, priorisationnationale commerciale pour

du planning ADV sur 3 mois

*Validation de 50 lasers TV sur toute la période sauf vente des objectifs commerciaux mensuels

de Noël (objectif de 80 lasers TV)

*Suivi binôme avec KAM, team leader log et N+1 TVtransversal du business plan mensuel en

nov. 2020 / déc. 2021

Approvisionneur Monde

Delta Equipement

- * avec 10 fournisseurs partenaires pour 2 M €/an.Responsable de l'approvisionnement import
- * de pricing B2B au réseau de distribution et Coordination ADV sur les conditions tarifaires

compte industriels pour les ventes d'applications industrielles. Suivi transversal SAV et magasin.

- *Remplacement régularisation de litige douaniers (100K€)de gamme d'un fournisseur et
- *Planning journalier aérien import /dédouanement

juil. 2019 / sept. 2019

Approvisionneur Supply Chain

Pochet du Courval, Groupe Pochet

*Approvisionnement conditionnement secondaire, matière desupply de production de

sables rares et accessoires de parachèvements en métallerie, bouchon, ruban pour flacon de parfum

*Actualisation les besoins du planning d'ordonnancement /commandes ERP/INFOR selon

ADV et des développements packaging

juin 2018 / déc. 2018

Assistant Supply Chain

Hifi Filter-Jura Filtration Pontarlier

- * Saisi données pour l'approvisionneur : cross référence, prix, négociation de délai dépannage
- * Suisse / Pologne/Roumanie/France Suivi transferts de sites Jura filtration & Hifi
- * fournisseurs en Chine Suivi sur des tests qualité avec nouveaux
- * 30 fournisseurs sur toutes les problématiques Analyse planning date de réception portefeuille

dormants/ actifs/ fusion/ MDD

juil. 2016 / déc. 2017

Responsable Marketing Développement

Junda Automotive decoration

Site fabricant de Taizhou basé à Shanghai, Taizhou et Anhui

- *Conception et fabrication housse & Décoration intérieur auto
- * pour des offres promotionnelles, coreline, automotive fashionPlanning sales go-tomarket après-vente intérieurs textiles
- * vente des gammes dans le plan merchandising MDD enseignes Distribution enseignes auto : développement des parts de
- * GSA : Développement des attributs produits par clefs de vente pour monter en gamme les offres accessoires textiles adaptables à tous les intérieurs et catégorie de véhicules
- * Analyse du comportement et de la préférence consommateurs Planning marketing enseignes après-vente export:

en GSA et haut de gamme. Veille concurrentielle des prix de vente de marque d'intérieur auto

Collaboration direct avec la marque GEELY sur le marché chinois

- * visite client de l'étranger ou de responsable produit locaux Préparation du merchandising showroom avant chaque
- * après-vente : entretien et performance intérieur du véhicule Personnalisation du produit : optimisation de fidélisation
- * pour une offre produit d'import direct Développement de nouvelle négociation avec centrale d'achat
- * marque sport pour un R&D de collaboration branding marché US Projet marketing opérationnel en prospection d'agences

juil. 2012 / déc. 2015

Responsable sales développement et distribution export

Yongkang Landergo industry and tradeJinhua, Province du Zhejiang

- *Animation produit de la vitrine entreprise sur Alibaba, site propre
- *Négociation produit en fonction de l'organisation supply exportet développement client lors de cotation du projet
- *Organisation salon de canton et de Hong Kong Toy fair

*Exportation multi zone de conteneurs en FOB Ningbo

*Développement base de contact et CRM Alibaba depuis 2008 dans le secteurd'un portefeuille B2B sur une

jouets sports /licence programme TV ou jouets plein air

- *Pilotage gamme, agent GMS DOM/TOM, marque blanche, de la stratégie de vente de produit : importateur de
- *Optimisation du produit selon exigences de certifications et coûts direct de fabrication
- *Benchmark cahier des charges pour respecter les normes de standardisationsur les produits brevetés dans la définition du
- *Référencement des nouveaux développements en centrales
- * Chiffre d'affaire portefeuille propre 4 Millions RMB

avr. 2011 / sept. 2011 Chargé d'étude marketing et analyse douanière

Sunivo supply chain

mars 2010 / mars 2011 Responsable commandes fournisseurs étuis

Exploris design lab

Outils ERP

Transfert de stock, analyse desSAP SD

reliquats de commande, envoi en EDI des SO/ BL/factures et KIT

Analyse des ruptures, suivi desDIVALTO

cycles de vie, suivi ADV, ordre defabrication, base article

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2009 / mars 2010 Certificat universitaire

Shanghai Jiao Tong University School of humanities

oct. 2006 / juin 2008 MSC in International Management - BAC+5

Dublin City University

sept. 2002 / juin 2006 BSC in International Business - BAC+4

Neoma Rouen

COMPETENCES

Transfert de stock, analyse desSAP SD

reliquats de commande, envoi en EDI des SO/ BL/factures et KIT

Analyse des ruptures, suivi desDIVALTO

cycles de vie, suivi ADV, ordre defabrication, base article

COMPETENCES LINGUISTIQUES

AnglaisBilingueEspagnolCourant

Chinois Professionnel

CENTRES D'INTERETS

Roller, Hockey