



* **

Vallègue (31290)

*****@*****.***

Directeur de magasin Formateur et Référent, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2014 /

Directeur de magasin Formateur et Référent

ALDI, TOULOUSE

- * Magasin Formateur pour les nouveaux collaborateurs (10 directeurs formés) + formation collaborateurs Leader Price suite au rachat de l'enseigne (60 personnes sur 9 mois dont 8 directeurs). Diriger, animer, former pour atteindre les objectifs de la société.
- * Accompagnement des directeurs sur leur site pour valider les acquis et les thèmes à revoir.
- * Augmentation du CA grâce à la réalisation des objectifs de vente et à la construction d'une équipe stable. + 20 % de CA entre 2018 et 2020, + 700 Clients par mois)
- * Premier en % sur les familles prioritaires sur 210 magasins, 4,6/5 de satisfaction client.
- * Magasin référent sur le développement logiciel de l'enseigne.
- * Participation à 5 ouvertures de magasin.
- * Missions : management, gestion, planification, formation, commerce, satisfaction client.
- * Gestion d'une équipe, incluant le recrutement, la formation, la supervision, l'encadrement et le suivi des membres du personnel ainsi que l'organisation des tâches et du planning.
- * Organisation d'évaluations pour chaque membre de l'équipe, afin d'écouter celui-ci, d'évaluer ses performances et de lui donner de nouvelles responsabilités.

déc. 2012 / déc. 2014

Directeur de magasin

ALDI, TOULOUSE

- * Gestion de l'espace de vente réalisée quotidiennement en assurant la disponibilité des marchandises, l'affichage correct des prix et la propreté du magasin afin d'optimiser la satisfaction de la clientèle.
- * Accompagnement de l'équipe de ventes composée de 8 employés pour arriver à une excellence opérationnelle.
- * Réception et contrôle des marchandises commandées.
- * Dépassement des objectifs de vente et atteinte des résultats commerciaux fixés grâce à la stimulation du personnel.
- * Attention particulière portée à la planification des tâches et établissement de plannings.
- * Forte autonomie grâce à la connaissance approfondie des procédures de l'entreprise.

sept. 2010 / sept. 2012

Responsable de rayon pgc

Casino, Toulouse

- * Suivi quotidien des stocks afin d'évaluer les besoins en approvisionnement et gérer les invendus, établissement des commandes auprès des fournisseurs, réception et vérification des livraisons.
- * Gestion des rayons frais, fruits et légumes, boulangerie et marée.
- * Inspection des rayons pour m'assurer de leur attractivité et de leur tenue correcte (mise en valeur des produits, étiquetage, niveau d'approvisionnement, mise en œuvre des actions correctives).
- * Animation d'une équipe de 7 vendeurs en assurant un management de proximité, gestion des plannings et répartition des tâches, évaluation des résultats et de la qualité du service offert aux clients.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2010 / sept. 2011 **Licence Distech commerce, gestion et management. Commerce, management, gestion** - BAC+3
IUT Paul Sabatier, toulouse

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Elémentaire
Espagnol	
Français	