



***** *****

Permis B

** ** ** ***** *****

Beuvry (62660)

*****.******@*****.***

Travail d'équipe, Débutant

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2022 /

Trend-setter marketing

Identifier les besoins des clients potentiels

Maîtriser les caractéristiques et les avantages du produit ou du service vendu

Négocier les prix et les conditions de vente tout en garantissant la satisfaction des clients.

Entretenir une relation de confiance avec les clients pour favoriser leur fidélisation et leur recommandation

sept. 2022 /

E.Leclerc drive

Préparation des commandes

Assurer la réception de marchandises

Mise en cartons de produits commandés par un client et leur étiquetage en vu de leur expédition

févr. 2021 /

Jacadi

Accueil de la clientèle

Gestion des stocks

Disposer les articles dans les rayons

Vérifier l'étiquetage des prix

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2017 / juin 2022

Loos

sept. 2014 / juin 2017

Collège Leparc; Haubourdin

/

Diplôme du brevet

/

Diplôme du Baccalauréat ST2S (sanitaire et social) - BAC

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Bilingue

Espagnol

Professionnel

Français