



*** ** *****

* *** *****

Tourville-la-Rivière (76410)

*****@***.***

Conseiller commercial et Attaché de direction, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2018 /

Conseiller commercial et Attaché de direction

Groupe Hecquet créations automobiles, Barentin

- Gestion des stocks physiques et prévisionnels (chiffré', 864 820€).
- Mise à jour des 8 sites Internet de communication visuelle du groupe.
- Gestion de l'organisation interne de la qualité des véhicules.
- Application des chartes de qualité.
- Ventes et solutions de financement des véhicules.

janv. 2015 / janv. 2018

Laser Games, Elbeuf

- Ouverture des 2 concepts : conception, organisation et démarches administratives.
- Formation des employés.
- Gestion du personnel.
- Suivi des objectifs stratégiques et organisationnels, objectifs réalisés à 200% la 1 ère année et 153% la 2ème année.

janv. 2013 / janv. 2015

Conseiller de vente

Camara, Évreux

- Gestion des stocks et merchandising.
- Animation de l'équipe de vente.
- Analyse et stratégie marketing, +1,50% de CA dès la 1ère année sur les produits ciblés.

janv. 2006 / déc. 2010

Manager des ventes

LG, Salvador Bahia, Brésil et Buenos Aires, Argentine

- Management d'une équipe de 15 personnes.
- Formation des collaborateurs.
- Analyse de marché, négociation et pilotage commercial.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2017 / juin 2018

Licence, Responsable de la distribution - BAC+3

IFA Marcel Sauvage, Mont-Saint-Aignan

sept. 2013 / juin 2015

BTS Management des unités commerciales - BAC+2

CC1, Evreux

sept. 2005 / juin 2009

Administration d'entreprise et marketing

Faculté Unijorge, Jorge Amado Brésil

COMPETENCES

Sap, Excel, PowerPoint, Word

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

