



**** *

Marié - deux enfants

*** ** *

Petit-Mars (44390)

*****@*****.***

Manager

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2018 / aujourd'hui Manager Non Alimentaire

HYPER U Blain

Animer et encadrer une équipe de 16 personnes.

(recrutement, formation, accompagnement et évaluation)

Mettre en place la politique commerciale de l'entreprise.

(Analyse du marché, conception des gammes et coordination des opérations commerciales, négociations fournisseurs, validation des achats, construction de tracts, définition d'objectifs et suivi de leur évolution, analyse des résultats et plans d'action).

sept. 2017 / nov. 2018 Directeur de magasin

Conforama

Animer et encadrer une équipe de 27 personnes.

Garant :

- de la mise en œuvre de la politique commerciale de l'entreprise,*
- de l'atteinte de résultats économiques,*
- de la satisfaction client,*
- de la sécurité des personnes et des biens,*
- de la stabilité du climat social,*
- du développement de l'enseigne.*

juil. 2014 / août 2017 Manager des ventes

Bricoman St Nazaire

Animer et encadrer une équipe de 6 personnes.

(recrutement, formation, accompagnement et évaluation)

Mettre en place la politique commerciale de l'entreprise :

(Analyse du marché et suivi de la concurrence, validation des achats, construction de tracts, définition d'objectifs et suivi de leur évolution, analyse des résultats et plans d'action).

Responsable du recrutement pour l'ensemble du magasin.

Responsable de l'animation de la clientèle professionnelle.

déc. 2009 / juin 2014 Chef d'entreprise

Agence Immobilière ERA

Création et développement d'une agence immobilière sous franchise ERA.

Négociation et vente de biens immobiliers anciens et neufs.

Recrutement et animation de 5 collaborateurs.

juin 2006 / nov. 2009 Chef de secteur

Auchan St Herblain (44)

Encadrer une équipe de 100 personnes (3 cadres et 97 employés) :

- * Recruter, former, accompagner et évaluer les salariés*
- * Favoriser la polyactivité*

Mettre en place la politique commerciale de l'entreprise :

- * Garantir la satisfaction du client*
- * Promouvoir le service client (Accueil, Accord, Billetterie)*
- * Développer les nouveaux systèmes d'encaissement*
- * Assurer la réussite des objectifs de frais de personnel et de fluidité*

juin 2004 / mai 2006 Chef de secteur

Auchan St Herblain (44)

Encadrer une équipe de 25 personnes (5 cadres et 20 employés) :

- * Recruter des chefs de rayon
- * Former les équipes à la politique de l'entreprise, les rendre opérationnelles
- * Accompagner et suivre les salariés
- * Evaluer les compétences
- * Favoriser l'évolution et la promotion interne

Mettre en place la politique commerciale de l'entreprise :

- * Analyser le marché (tendances, clients, concurrents)
- * Concevoir et coordonner l'installation des gammes et opérations commerciales
- * Insuffler de la créativité commerciale
- * Assister les chefs de rayon lors des négociations fournisseurs
- * Valider les achats
- * Construire les tracts publicitaires
- * Fixer des objectifs et suivre leur évolution (chiffre d'affaires, marge, frais)
- * Analyser les résultats

Agir au sein du comité de direction :

- * Elaborer les projets
- * Participer à la prise de décision
- * Transmettre et faire appliquer les stratégies de l'entreprise

Organiser une synergie régionale :

- * Animer, en collaboration avec la centrale d'achat, la file produits « papeterie » sur la région Ouest (23 magasins)
- * Dupliquer les savoir-faire de chaque magasin

Résultats : CA de 15 millions d'euros

Augmentation du nombre de clients (progression de 7%)

Augmentation du nombre d'articles (progression de 13%)

oct. 2000 / mai 2004

Chef de secteur « maison et loisir »

Auchan Luxembourg

Encadrer une équipe de 39 personnes (9 cadres et 30 employés) :

- * Donner confiance à travers le respect de la politique de l'entreprise
- * Fidéliser les salariés

Résultats : CA de 28 millions d'euros (progression de 21.5% en 4 ans)

Fidélisation des salariés (baisse du turn-over de 40%)

avr. 1997 / sept. 2000

Chef de rayon poissonnerie

Auchan Roncq - Nord - (59)

Encadrer une équipe de 18 personnes

CA de 6 millions d'euros

août 1994 / mars 1997

Chef de rayon papeterie

Auchan Roncq - Nord - (59)

Encadrer une équipe de 2 personnes

CA de 4 millions d'euros

oct. 1993 / juil. 1994

Service national

Landau - Allemagne

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1993

Diplôme d'Etudes Comptables et Financières

/ juin 1991

Brevet de Technicien Supérieur en comptabilité et gestion - BAC+2

/ juin 1988

Bac Série D (sciences naturelles) - BAC

COMPETENCES

Word, Excel, Power point

COMPETENCES LINGUISTIQUES

CENTRES D'INTERETS

Sports nautiques, Sports de glisse, Tennis, Voyages, Photo