**** *****
Marié - deux enfants

*** ** ********
Petit-Mars (44390)
****
*********@*******.***

Manager

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2018 / aujourd'hui — **Manager Non Alimentaire**
HYPER U Blain

Animer et encadrer une équipe de 16 personnes.
(recrutement, formation, accompagnement et évaluation)
Mettre en place la politique commerciale de l'entreprise.
(Analyse du marché, conception des gammes et coordination des opérations commerciales, négociations fournisseurs, validation des achats, construction de tracts, définition d'objectifs et suivi de leur évolution, analyse des résultats et plans d'action).

sept. 2017 / nov. 2018 — **Directeur de magasin**
Conforama
Animer et encadrer une équipe de 27 personnes.
Garant :
- de la mise en œuvre de la politique commerciale de l'entreprise,
- de l'atteinte de résultats économiques,
- de la satisfaction client,
- du la sécurité des personnes et des biens,
- de la stabilité du climat social,
- du développement de l'enseigne.

juil. 2014 / août 2017 — **Manager des ventes**
Bricoman St Nazaire
Animer et encadrer une équipe de 6 personnes.
(recrutement, formation, accompagnement et évaluation)
Mettre en place la politique commerciale de l'entreprise :
(Analyse du marché et suivi de la concurrence, validation des achats, construction de tracts, définition d'objectifs et suivi de leur évolution, analyse des résultats et plans d'action).
Responsable du recrutement pour l'ensemble du magasin.
Responsable de l'animation de la clientèle professionnelle.

déc. 2009 / juin 2014 — **Chef d'entreprise**
Agence Immobilière ERA
Création et développement d'une agence immobilière sous franchise ERA.
Négociation et vente de biens immobiliers anciens et neufs.
Recrutement et animation de 5 collaborateurs.

juin 2006 / nov. 2009 — **Chef de secteur**
Auchan St Herblain (44)
Encadrer une équipe de 100 personnes (3 cadres et 97 employés) :
** Recruter, former, accompagner et évaluer les salariés*
** Favoriser la polyactivité*

Mettre en place la politique commerciale de l'entreprise :
** Garantir la satisfaction du client*
** Promouvoir le service client (Accueil, Accord, Billetterie)*
** Développer les nouveaux systèmes d'encaissement*
** Assurer la réussite des objectifs de frais de personnel et de fluidité*

juin 2004 / mai 2006 — **Chef de secteur**
Auchan St Herblain (44)
Encadrer une équipe de 25 personnes (5 cadres et 20 employés) :

** Recruter des chefs de rayon*
** Former les équipes à la politique de l'entreprise, les rendre opérationnelles*
** Accompagner et suivre les salariés*
** Evaluer les compétences*
** Favoriser l'évolution et la promotion interne*

Mettre en place la politique commerciale de l'entreprise :
** Analyser le marché (tendances, clients, concurrents)*
** Concevoir et coordonner l'installation des gammes et opérations commerciales*
** Insuffler de la créativité commerciale*
** Assister les chefs de rayon lors des négociations fournisseurs*
** Valider les achats*
** Construire les tracts publicitaires*
** Fixer des objectifs et suivre leur évolution (chiffre d'affaires, marge, frais)*
** Analyser les résultats*

Agir au sein du comite de direction :
** Elaborer les projets*
** Participer à la prise de décision*
** Transmettre et faire appliquer les stratégies de l'entreprise*

Organiser une synergie régionale :
** Animer, en collaboration avec la centrale d'achat, la file produits « papeterie » sur la région Ouest (23 magasins)*
** Dupliquer les savoir-faire de chaque magasin*

Résultats : CA de 15 millions d'euros
Augmentation du nombre de clients (progression de 7%)
Augmentation du nombre d'articles (progression de 13%)

oct. 2000 / mai 2004 — **Chef de secteur « maison et loisir »**
Auchan Luxembourg
Encadrer une équipe de 39 personnes (9 cadres et 30 employés) :
** Donner confiance à travers le respect de la politique de l'entreprise*
** Fidéliser les salariés*

Résultats : CA de 28 millions d'euros (progression de 21.5% en 4 ans)
Fidélisation des salariés (baisse du turn-over de 40%)

avr. 1997 / sept. 2000 — **Chef de rayon poissonnerie**
Auchan Roncq - Nord - (59)
Encadrer une équipe de 18 personnes
CA de 6 millions d'euros

août 1994 / mars 1997 — **Chef de rayon papeterie**
Auchan Roncq - Nord - (59)
Encadrer une équipe de 2 personnes
CA de 4 millions d'euros

oct. 1993 / juil. 1994 — **Service national**
Landau - Allemagne

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1993 — **Diplôme d'Etudes Comptables et Financières**

/ juin 1991 — **Brevet de Technicien Supérieur en comptabilité et gestion** - BAC+2

/ juin 1988 — **Bac Série D (sciences naturelles)** - BAC

COMPETENCES

Word, Excel, Power point

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Académique

CENTRES D'INTERETS

Sports nautiques, Sports de glisse, Tennis, Voyages, Photo