



Libourne (33500)

***** - *****

*****.*****@*****.*****

Manager Grande Distribution, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2018 / aujourd'hui

Manager De Rayon DPH

Leclerc gironde

Magasin de 11000 m².

Gestion compte d'exploitation, des tarifs et des objectifs (CA, Marge, Frais de personnel, démarque, budget d'achats).

Management, évaluation, recrutement, formation, supervision et animation des collaborateurs.

Gestion commerciale de l'assortiment permanent, saisonnier et promo.

Gestion des relations fournisseurs (négociation achats, commandes, litiges).

Faire respecter la politique commerciale de l'enseigne et les règles d'hygiène et de sécurité.

janv. 2015 / mai 2018

Responsable de Secteur Bazar, Manager de Rayon liquide/dph

Super U Gironde

Magasin de 3000 m².

Gestion compte d'exploitation, des tarifs et des objectifs (CA, Marge, Frais de personnel, démarque, budget d'achats).

Management, évaluation, recrutement, formation, supervision et animation des collaborateurs.

Gestion commerciale de l'assortiment permanent, saisonnier et promo.

Gestion des relations fournisseurs (négociation achats, commandes, litiges).

Faire respecter la politique commerciale de l'enseigne et les règles d'hygiène et de sécurité.

juil. 2013 / oct. 2013

Directeur de magasin

Leader Price Bordeaux

Magasin de 1000 m², Responsabilité de 21 personnes.

Garant de l'application du concept et de la politique commerciale de l'enseigne.

Gestion du compte d'exploitation, des objectifs (CA, marge, frais de personnel, démarque).

Management, évaluation, recrutement, formation, supervision et animation des collaborateurs.

Application de la législation en vigueur et maintenir un bon climat social.

juin 2009 / juin 2013

Chef de secteur commerce

Mr Bricolage Gironde

Magasin de 3000 m² + 1000 m² de bati.

Responsabilité de 10 personnes , adjoint Gestion des rayons jardin, outillage, bois, bati et quincaillerie.

Gestion compte d'exploitation, des tarifs et des objectifs (CA, Marge, Frais de personnel, démarque, budget d'achats).

Management, évaluation, recrutement, formation, supervision et animation des collaborateurs.

Gestion commerciale de l'assortiment permanent, saisonnier et promo.

Gestion des relations fournisseurs (négociation achats, commandes, litiges).

Gestion de la préparation et du contrôle des inventaires, analyse et traitement des écarts.

Faire respecter la politique commerciale de l'enseigne et les règles d'hygiène et de sécurité.

Gestion de la réception, du sav et des commandes clients (magasin et drive).

Gestion secteur caisse.

mai 2005 / mai 2009

Manager de Rayon PGC

Super U Gironde

Magasin de 3000 m², adjoint du directeur.

Responsabilité de 10 à 65 personnes.

Gestion compte d'exploitation, des tarifs (opus) et des objectifs (CA, Marge, Frais de personnel, démarque, budget d'achats).

Management, évaluation, recrutement, formation, supervision et animation des collaborateurs.

Gestion commerciale de l'assortiment permanent, saisonnier et promo.

Gestion des relations fournisseurs (négociation achats, commandes, litiges).

Faire respecter la politique commerciale de l'enseigne et les règles d'hygiène et de sécurité.

Gestion de la réception, de la sécurité et du technique (groupe froid, incendie).

juin 2002 / avr. 2005

Manager de Rayon fruits et légumes, Fleurs et Plantes

Super U Gironde

Magasin de 1800 m², Responsabilité de 3 personnes

Gestion compte d'exploitation, des tarifs et des objectifs (CA, Marge, Frais de personnel, démarque, budget d'achats).

Gestion des relations fournisseurs (négociation achats, commandes, litiges).

Management, évaluation, supervision et animation des collaborateurs.

Gestion commerciale de l'assortiment permanent, saisonnier et promo.

Veiller au respect de la politique commerciale de l'enseigne.

Veiller au respect des règles d'hygiène et de sécurité.

juin 1993 / mai 2002

Responsable magasin fruits et légumes Indépendant

Libourne (France)

Responsabilité de 3 personnes.

Négociations et achats journaliers MIN de Bordeaux, producteurs et maraichers.

Gestion compte d'exploitation.

Suivi des stocks, mise en rayon des produits, théâtralisation.

Vente au détail et aux professionnels de la restauration

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2002 / juin 2013

Manager de rayon sec , Manager de rayon frais , Manager de rayon boucherie , Manager drive , Evaluer ses collaborateurs avec VISION RH

sept. 1992 / juin 1995

Période active ERT 2000; Certificat d'aptitude militaire de réserve °Certificat professionnel manutentionnaire technique °Peloton d'élèves gradés

réserve de l'Armée de l'Air

/

BEP Vente Action Marchande - BEP

CFA Libourne

/

Formations Internes Force U , IFOGECO, LAFI Expertise RH

COMPETENCES

Pack Office