



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

\*\*\* \*\*\*\*\* \*\* \* \*\*\*\*\*

Charenton-le-Pont (94220)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

---

## responsable Gands Comptes, Sénior

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

- janv. 2015 / déc. 2023**    **Compte Clé**  
Bistrocash S.A.S. Groupe BBC Milliet  
\* En charge de 6 magasins (Paris et Rungis) Grossiste en boissons pour les professionnels du C.H.R.  
\* Responsable d'une filière de Cash and Carry / C.A de 12 M€ et un Volume de 17500 HL.  
\* Construire et faire appliquer la stratégie commerciale définie.  
\* Etablir des partenariats forts avec les fournisseurs :  
\* (Moët&Hennesy. Diageo, Maison Castel, Bacardi, Pernod Ricard, Kronenbourg, Brasserie Huyghe)  
\* Mise en place de flyers promotionnels, de procédures managériale et commerciale.  
\* Suivre et développer un portefeuille de clients dit prescripteurs.  
\* Manager, former, coacher les responsables de Magasins.  
\* Tenir des objectifs de Chiffre, Marge et Volume.
- janv. 2011 / janv. 2015**    **Directeur de Magasin**  
Bistrocash. Groupe Milliet  
\* Gestion et contrôle des achats.  
\* Responsable d'un portefeuille de 3M€ et environ 130 clients avec un Volume de 7000 HL.
- janv. 2006 / janv. 2011**    **Chef de Secteur**  
Heineken Entreprise. Groupe Heineken  
\* Animateur de terrain pour les produits phares du Groupe sur le secteur parisien.  
\* Gestion d'un portefeuille de client à forte Image et Valeur.
- janv. 2005 / janv. 2006**    **Commercial**  
France Boissons. Groupe Heineken  
\* Responsable d'un portefeuille de 90 clients sur le secteur de Paris Nord, Oise et IDF.  
\* CA de 1.2M€.

### DIPLOMES ET FORMATIONS

---

- / juin 2015**                    **Formation intensive à la vente et au management**  
Booster Academy
- / juin 2013**                    **Formation Œnologie et Spiritueux WSET**
- / juin 2004**                    **Master Business of Administration - BAC+4**  
E.S.G Paris et Mexico
- / juin 2003**                    **Maîtrise de Commerce en Agroalimentaire - BAC+4**  
E.S.C.A.I.A Montpellier
- / juin 2002**                    **B.T.S Technico-commercial - BAC+2**  
E.N.S.M.I.C Paris

### COMPETENCES LINGUISTIQUES

**Anglais**  
**Espagnol**  
**Français**

Courant  
Bilingue