

****** ***** 19/03/1980 (44 ans) Nationalité Française Permis B

*** ***** **** ****

Paris 19 Buttes-Chaumont (75019)

Directeur Gérant, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2012 / Directeur Gérant

MOBELPRO Ergonomie Dynamique au Poste de Travail, à Paris

* Aménagement ergonomique d'espaces de travail pour optimiser les Performances Productives,

la Santé et la QVT (qualité de vie au travail). Stop au TMS, Mal de dos, stress et fatigue

corporelle qui abaissent le rendement et le moral des collaborateurs

* Gestion administrative et commerciale des ventes, excellent relationnel client, négociations

 $multicanaux\ fournisseurs...\ ,\ organisation\ et\ planification\ logistique\ transporteurs,\\ management$

des installateurs ... échanges internationaux Allemagne, Angleterre, Pologne...

* Sensibilisation à l'ergonomie : gestes et postures, Santé Sécurité et bien-être au travail, QVT...

nov. 2009 / mars 2011

Responsable Commerciale

ENTER, JOUY-LE-MOUTIER

- * Développement commercial : prospection terrain, phoning, mailing
- * Suivi, gestion et mise en place des aménagements sur le terrain
- * Devis, space planing, négociations et échanges professionnels entre fournisseurs et clients
- * Mise en place des projets de la négociation jusqu'à la livraison

janv. 2007 / juil. 2009

Responsable Commerciale en aménagement d'espace de bureau

NEL MOBILIER, MANTES-LA-JOLIE

- * Développement et le suivi des portefeuilles clients, préparatif appels d'offres
- * Conseil, recherche et chiffrage des devis, négociation clients et fournisseurs
- * Elaboration des appels d'offres

mai 2006 / janv. 2007

Commercial

ESPACE COM Services, SANNOIS

- * Gestion du portefeuille client et prospection
- * Réalisation des devis, négociations tarifaires fournisseurs et clients

nov. 2005 / avr. 2006

Commercial Agent De Maîtrise

POMONA Terre Azur, Marché d'Intérêt National (MIN) de RUNGIS

- * Prospection au sein de la grande distribution en Ile-de-France
- * Achats des produits élaborés pour le libre service
- * Contrôle des commandes fournisseurs, gestion SAV

juin 2004 / sept. 2005

Adjoint Chef de Rayon

Centre Commercial E. LECLERC de ROMILLY SUR SEINE

- * Optimisation et Gestion des stocks, développement CA dans le département crèmerie
- * Gestion du rayon l'approvisionnement commande, fascing, 4P, management d'équipe...

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2005

Bac + 2, BTS Action Commerciale - BAC+2

Ecole E.LECLERC réalisé en alternance à Reimser Management School en

partenariat avec le Groupe E. LECLERC; Mentor Franck Weiss; Directeur du Centre E

COMPETENCES

dos, space planing, Word, Excel, PowerPoint, Insitu, ABACO 3, AS 400, Equitation, Nature, Santé, Bio

COMPETENCES LINGUISTIQUES

AnglaisProfessionnelAllemandProfessionnelPolonaisBilingue