



3 enfants
Permis B

Vaas (72500)

*****@*****.***

DIRECTEUR DES VENTES, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

févr. 2017 /

Directeur des ventes

Laboratoires Biosynex

Gestion et animation de l'équipe commerciale composée de 2 intégrés et 15 agences commerciales soit 40 personnes (aides aux négociations magasins, implantations, formation produits)

Négociations accords nationaux et régionaux avec les différentes enseignes de la GMS français et BENELUX

Négociations plans PROMO nationaux et régionaux

Développement du CA division GMS multiplié par plus de 2.2 en 5 ans (passant de 1.3 Mio € à 3 Mio €)

juin 1999 / janv. 2017

Directeur commercial

Maine Brosserie France

présent sur 2 réseaux de distribution GMS et revendeurs en produits d'entretien

Directeur commercial

Définition de la politique commerciale et mise en place de plan promo nationale et régionale

Gestion et animation d'une équipe de vente composée de 3 commerciaux intégrés et de 7 agences commerciales soit 15 personnes

Négociations nationales et régionales avec les enseignes de la grande distribution

Définition de gammes avec recherche de nouveautés

janv. 1999 / déc. 2001

Chef de secteur

Maine Brosserie France

Gestion du portefeuille clients GMS sur les départements 72, 53, 37, 41, 44, 49, 85

juin 1997 / mai 1999

Chef de secteur

Colgate Palmolive

Gestion du portefeuille clients professionnels

Prospection

Développement du CA sur un secteur géographique défini

août 1996 / mai 1997

Régiment parachutiste d'infanterie de marine, Bayonne

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1996

BTS Force de vente - BAC+2

Lycée Le Mans Sud

COMPETENCES

Pack office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Français

CENTRES D'INTERETS

Rugby, Pêche, Musique (trombone à coulisse)