



***** ****

21/01/1999 (25 ans)
Permis B

** *** ** *****

Lille (59000)

****.*****@*****.***

En recherche active, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2022 / févr. 2022

Responsable d'offres PGC

CORA

- Secteur DPH avec un CA de 8 123 KE.
- Gestion des rayons (approvisionnement, traitement des anomalies, engagements, implantation des produits, installation des promotions, saisonnier et gros volume).
- Gestion des problématiques clients.
- Rencontre et référencement des fournisseurs direct.
- Traitement et suivies des facturations fournisseurs directs

janv. 2022 / sept. 2022

Chef de rayon PGC et NAL

SUPERMARCHE AUCHAN SIMPLY

- Rayon PGC (épicerie, liquide, dph, Nal) qui réalise un CA de 7 900 KE.
- Management et accompagnement (5 collaborateurs).
- Gestion des rayons (respect des 4P, traitement des anomalies, organisation du POS, rencontre des fournisseurs directs et permanents, pilotage et suivie des indicateurs).
- Gestion des insatisfactions clients (SAV, reprise). Renfort caisse, permanence, astreinte.
- Ouverture et fermeture du magasin.

sept. 2020 / sept. 2021

Apprenti Chef de rayon bazar

HYPERMARCHE CARREFOUR

- Rayon Bazar (permanent et saisonnier)
- Management d'équipe et accompagnement (12 collaborateurs)
- Développement du CA sur le secteur bazar qui pèse 7 772 KE, Gestion des rayons (facing, mise en rayon, implantation des catalogues, propreté des rayons, gestion des stocks et des ruptures, déstockage du N-1, commandes, engagement des produits.

août 2018 / juin 2020

Vendeur Conseil

POINT.P MATERIAUX

- Elaboration d'offres selon le projet du client, transformation des devis en commande sinon relance auprès du client.
- Assurer la satisfaction client (conseil, reprise, SAV, rappel client, propositions de bonnes affaires ...).
- Prospection client et des chantiers.
- Ouverture de compte client : particulier, pro, grand compte (Eiffage, Bouygues construction, Vinci...).
- Approvisionnement, mise en rayon, zonage, étiquetage, inventaires, animation, conception des offres promotionnelles pour écouler les mauvais stocks.
- Ouverture et fermeture de caisse.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2020 / juin 2021

Licence Droit, Economie et Gestion - Mention Commerce - BAC+3

Lille IAE - University of Management

sept. 2018 / juin 2020

BTS MUC - BAC+2

Lille ISEFAC ALTERNANCE

oct. 2017 / juin 2018

BTS Comptabilité et Gestion - BAC+2

Amiens Lycée Saint Remi

COMPETENCES

Pack Office Microsoft
Management d'équipe
Gestion de rayon
Animation commerciale

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Académique
Français	Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Boxe Thaïlandaise, Basketball, Cinéma, Voyage