



***** ** *****

** ***** ** *****

Monteux (84170)

*****.*****@*****.***

Responsable commercial et recrutement, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- nov. 2022 / janv. 2023** **Responsable commercial et recrutement**
- Responsable d'équipe commercial : Sourcing , Recrutement.
- janv. 2017 / oct. 2022** **Responsable commercial**
SFPELEC
- Responsable des marchés : Elaboration du cahier des charges, réponses aux appels d'offres, organisation de réunions.
- Responsable clientèle: Prospection, démarchage, fidélisation des clients.
- Chef d'équipe : Management équipes de 10 techniciens.
Gestion des plannings, gestion des stocks et coordination de travaux,
- sept. 2016 / oct. 2022** **Responsable évènementiel Week-end**
Le Village - Genève
- Gestion des soirées le week-end, mise en place des équipes de serveurs et du service de sécurité.
- févr. 2016 / nov. 2016** **Chef des ventes**
PEPSI Co
- Encadrer et coacher les équipes de promoteurs et merchandiseurs pour promouvoir la marque dans les hypermarchés et supermarchés
- Valorisation des produits, contrôle du respect des accords négociés.
- Contrôle de l'accessibilité et de la disponibilité des produits. Gestion des stocks.
- Optimisation des ventes.
- mars 2015 / janv. 2016** **Equipier de vente**
AUCHAN
- Mise en rayon. Agencement.
- déc. 2013 / févr. 2014** **Agent de quai**
PERENNOT
- Réception des commandes, gestion des commandes, collaboration avec les chauffeurs.
- juil. 2012 / oct. 2013** **Opérateur**
LIEBIG
- Opérateur sur machine, Suivi des process, respect des protocoles.
- juin 2011 / mai 2012** **Conseiller de vente**
SFR
- Vendeur en téléphonie (abonnement, appareils, accessoires).
- juin 2010 / mars 2011** **Equipier de vente**
CARREFOUR
- sept. 2008 / mai 2010** **Employé de vente**
TOYSRUS
- Rayon plein air / rayon jouets garçon.

/

RESPONSABLE

En vrai leader, j'accompagne et je motive mon équipe à donner le meilleur d'elle-même.

** Spécialiste en élaboration et développement de nouveaux procédés.*

** Dynamique, force de proposition, capacité d'adaptation et esprit d'équipe.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2010

BTS MUC (Management des Unités Commerciales) - BAC+2

L.P.P. Vincent de Paul - Avignon

/ juin 2008

Baccalauréat Professionnel Commerce - BAC

L.P.P. Vincent de Paul - Avignon

/ juin 2006

BEP Vente Action Marchande - BEP

L.P.P. Vincent de Paul - Avignon

COMPETENCES

Excel, Powerpoint, Windows, Word, Informatique

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Elémentaire

Français

Courant

CENTRES D'INTERETS

Futsal, Musculation, Football