***** ******
06/07/1970 (53 ans)
Nationalité Français
Marié avec enfants
Permis B

* *** *** *** ******
Montigny-lès-Cormeilles (95370)
****
*******@*******.**

CHEF DE SECTEUR COMMERCE ALIMENTAIRE, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2014 / oct. 2022 — **CHEF DE SECTEUR COMMERCE**
J.TRADE DOMAINE DE LA MAREE ET HUITRES, PARIS - IDF
Développement des Affaires auprès des enseignes Leclerc - Marché U et CHR. Développement des Affaires à l'international et animation des réseaux. Gestion des flux internes et externes, Transport multimodal. Acheteur France-UK-CANADA. Sourcing Frn. Gestion des coûts, des prix, des stocks, factures, litiges Portefeuille de 2 Millions d'euros (zéro euro au démarrage).

janv. 2010 / déc. 2014 — **CHEF DE SECTEUR COMMERCE**
HALIEUTIS MAREE COQUILLAGES ET POISSONS, Rocbaron, 83 VAR
Apporteur d'affaires 1.2 Millions d'Euros. Développement du CA : Enseignes Leclerc - U et CHR. Gestion du portefeuille clients, commissionnaire de transport. Acheteur Marée. Animation d'une équipe de 8 personnes. Filetage poissons à Leclerc et Mag. U. Rôle Acheteur-Vendeur-Logisticien.

janv. 2005 / janv. 2010 — **RESPONSABLE COMMERCE-ACHATS-TRANSPORT**
JADIS L'ORIENT PRODUITS BIO , SANARY SUR MER 83 VAR
Dépôt de marques à l'INPI + Commerce Equitable avec les Coopératives locales. Ecocertification de marques BIO avec les laboratoires pharmaceutiques. Gestion PME, Création de la logistique production, Gestion achats/ventes, Droit des affaires. Elaboration du cahier des charges Frn, Sourcing, Analyse Prix, Qualité, Factures, Rentabilité. Rôle de Vendeur.

janv. 2001 / janv. 2005 — **CHEF DE DEPARTEMENT JARDINS/VEGETAUX**
CASTORAMA, LA SEYNE SUR MER 83 VAR
Gestion du nouveau concept de magasin , Recrutement, Gestion et formation des Hommes (30 chefs de rayon et vendeurs). Acheteur Régional en tant que Chef de file régional Jardin/Végétaux pour 10 magasins PACA. Rôle d' Acheteur-Vendeur-Logisticien. Classement National : 2nd FRANCE 7.5 Millions d'euros de CA

janv. 1996 / janv. 2001 — **CHEF DE RAYON OUTILLAGE/SAV**
CASTORAMA, Sartrouville, IDF 78
Management d'une équipe de 8 vendeurs. Développement du centre de profits : achatsvente rayon outillage, gestion des prix, qualité, délai, rentabilité, factures et bl... Chef de file outillage au niveau régional. Rôle d' Acheteur-Vendeur-Logisticien. Classement national initial : 42ème et Final : 7ème FRANCE !

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1992 / juin 1993 — **IMMERSION AU ROYAUME UNI DANS LA BUSINESS; CLASSE PREPARATOIRE AUX HAUTES ETUDES COMMERCIALES HEC**
SCHOOL DE LONDRES

sept. 1989 / juin 1990 — LYCEE HASTING, Caen, France

/

MANAGEMENT EUROPEEN BAC +5 - BAC+6 et plus
BUSINESS SCHOOL IPAG PARIS , PARIS

COMPETENCES

EXCEL, POWERPOINT, WORD, Pack Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Allemand
Français