



\*\*\*\*\*

Nationalité fr  
marié

\* \* \* \*

Le Breuil (71670)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Commercial confirmé, Confirmé

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2022 /

**Chef des ventes / Maximo**

-Management d'équipe commercial sur 9 établissements de la région auvergne, Rhône alpes  
-Coaching, formation, accompagnement terrain  
-Fixer les objectifs individuel ainsi que les moyens pour les atteindre

janv. 2019 / déc. 2021

**Conseiller commercial / maximo**

Champforgueil 71

-Développer et fidéliser un fichier client  
-Vente de surgelés et épicerie général sur catalogues et autres supports de vente  
-Atteinte des objectifs commerciaux

avr. 2015 / déc. 2018

**Gérant de restaurant**

traiteur/ La rotonde, Torcy 71

-Création et élaboration de la carte et des menus  
-Gestion des achats et des stocks  
-Organisation de séminaires mariage, baptêmes, anniversaire  
-Administratif et gestion d'équipe

juil. 2009 / mars 2015

**Charcutier**

Les halles bourguignonnes, Le Creusot 71

-Réalisation de plats cuisinés, charcuterie  
-Banquets et buffets  
-Gestion des achats et des stocks

### DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2019

**Qualité produits; Formation interne; surgélation, étiquetage, fabrication**  
MAXIMO - Chilly-Mazarin 91

/ juin 2016

**Méthode HACCP; Contrôle sécurité alimentaire, dangers biologique et physique**  
halles bourguignonnes - Torcy 71

/ juin 2009

**BAC professionnel alimentation, traiteur** - BAC  
Lycée François Mitterrand, Château-Chinon

/ juin 2007

**BEP hôtellerie, restauration** - BEP  
Lycée François Mitterrand, Château-Chinon

### COMPETENCES

Développer un portefeuille client/prospect  
Animer une réunion  
Mettre en place des actions commerciales  
Coordonner/superviser une équipe  
Réaliser un suivi d'activités  
Déterminer des objectifs

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

Français

## CENTRES D'INTERETS

---

Bricolage, musique, cuisine, automobile