



\*\*\*\* \*

10/10/1996 (27 ans)  
Permis B

\* \*\* \* \*

Malzéville (54220)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Ingénieur commercial, Confirmé

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

févr. 2022 /

#### Ingénieur commercial

Société B2PWEB

*B2PWEB sur le secteur Nord Est de la France auprès des professionnels du transport.*

*Prendre des rendez-vous*

*Réaliser des propositions commerciales pour les transporteurs et les commissionnaires*

*Récupérer des contrats auprès de nos clients*

*Rendre compte à sa hiérarchie*

*Réaliser des comptes-rendus dans la crm*

*Assister à des salons professionnels afin de présenter nos produits*

nov. 2019 / févr. 2022

#### Attaché commercial

Société ELIS

*consiste à signer des nouveaux contrats sur le secteur du 88/54 auprès des TPE et PME. Prospector physiquement des nouveaux clients pour présenter les services Elis. Élaborer une proposition commerciale et signer les contrats pour le client. Suivi du client pendant trois mois.*

mai 2018 / nov. 2018

#### Assistant commercial

Société CANON FRANCE

*téléphonique. Découverte des besoins. Utilisation du logiciel Salesforce.*

mai 2015 / déc. 2017

Armée de l'air - Orange 84

*Commando parachutiste de l'air \* Formation sur l'armement.*

*Sécuriser les bases aériennes. Esprit d'équipe.*

### DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2018

**Négociateur technico-commercial BTS / Niveau 3 - BAC+2**

Lycée Henri Loritz

/ juin 2014

**Baccalauréat STI2D; Anglais / Espagnol - BAC**

### COMPETENCES

Salesforce

### COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

Français

