



***** * ***** *****

31/10/1967 (56 ans)

** ***** ** *****

Villefranche-sur-Saône (69400)

*****.*****@*****.**

PROFIL Fort d'une solide expérience dans le, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2008 / déc. 2020

Responsable du Développement Commercial

Europe « S.C.B.A.I » (HEDGE FUNDS) - FILIALE J.P MORGAN - CHASE

- Priorisation du retour d'expérience & d'investissement
- Prospection de nouveaux comptes & développement d'opportunités dans le domaine du financement de bas de bilan en ligne avec la stratégie générale
- Adoption d' une démarche de vente consultative auprès des Directions Financières afin de positionner l'offre parmi l'ensemble des solutions financières existantes sur le marché
- Providing technical advice on investments - Marketing Assets - Asset Allocation
- Portfolio construction - Suivi & paiement des diverses taxes
- Cadrage du périmètre & des obligations applicatifs

janv. 2002 / janv. 2008

Responsable de Secteur

France AJILON - DISTRICOM / CPM / BW MARKETING / CIRCULAR SEARCH

- Assurance de la bonne application des procédures établies & participation à des projets d'automatisation et d'amélioration des process.
- Établissement des plans d'activités Marchands, Commerciaux & Opérationnels
- Mise en place & renforcement de l'ensemble des outils de contrôle de gestion, d'Établissement de plans d'activités Marchands, Commerciaux & Opérationnels
- Mise en place & renforcement de l'ensemble des outils de contrôle de gestion, des tableaux de pilotage, ainsi que l'activité et ses outils de performance

janv. 2001 / janv. 2002

Chargé de Clientèle « Particuliers & Professionnels

CREDIT AGRICOLE

- Business developer : Prise en charge de l'animation & du développement du portefeuille de clients grands comptes
- Suivi du planning, analyse du cahier des charges et veille réglementaire, contrôle de la déclaration & des documents adressés aux clients
- Assurance du traitement correctif des IFU : Contrôle des compteurs, mises à jour & régularisations
- Gestion de portefeuilles, ouvertures de comptes « Particuliers & Professionnels »
- Production de ratios jurisprudentiels - Réalisation mensuelle du compte d'exploitation, ainsi que des analyses associées

janv. 2000 / janv. 2001

Commercial « Grands Comptes

Région Rhône - Alpes ALIANCE

- Participation active au développement des relations avec les milieux financiers (Courtiers, consultants, cabinets de conseils, ...)
- Collaboration étroite avec l'ensemble des équipes partenaires pour générer du nouveau business (Responsables de Grands Comptes, ...)
- Audit synthétisé de situation fiscales, d'investissement de crédits...

janv. 1998 / janv. 2000

Commercial « Grand Comptes

ISS FACILITY SERVICES A/S (Rhône -Alpes)

- Acquisition de parts de marché novatrices concrétisant et fédérant des chiffres d'affaires définis
- Travail au sein d'entités commerciales accompagnant & contribuant à la réalisation d'objectifs collectifs
- Surveillance du respect du cahier des charges, allocations des moyens humains & technique dans le respect des engagements " Qualité,

janv. 1997 / janv. 1998

Responsable d'Agences

Lyon 2 & 3ème Arrondissement VISEA « GROUPE THORN EMI »

- Ciblage des prospects, présentation de l'offre, négociation des conditions & établissement des offres, relances, prise de commandes, fidélisation & analyse des résultats

- Management d'équipe : Planification du travail & précision des missions de chacun, gestion des horaires & absences, adaptation des moyens, supervision de la réalisation des missions, définition des objectifs...

- Gestion des magasins de ventes : Implantation, mise en valeur des produits & réapprovisionnement en évitant les stocks dormant - Définition des budgets, participation à l'évaluation des fournisseurs et gestion des comptes d'exploitation

janv. 1995 / janv. 1997 Attaché Commercial « Grands Comptes Entreprises » Rhône

Alpes ALLIANZ (Réseau Direction Régionale)

- Assurance de la collecte et contrôle des informations ; validation des déclarations et des relevés adressés aux clients

- Etablissement & participation active à la mise en œuvre de stratégies de conquête sur les marchés porteurs

Business Partner- Animation de processus budgétaire (Budget & Forecast)

- Analyse de rentabilité de contrats & signature

janv. 1992 / janv. 1995 Chargé Commercial B to B « PME

PMI » Rhône - Alpes SWISS LIFE SELECT « Réseau » Direction Régionale

- Apport d'expertise en matière de contrôle de gestion industriel et de coûts de transfert interne

- Support spécifique au « Droit des Sociétés : Mise en forme de documents originaux, gestion du circuit des signatures & classement de ces documents

- Suivi terrain des prescripteurs existants - Rapports d'activités & comptes rendus de visites - Enquêtes vendeur en vue de demande d'agrément

janv. 1991 / janv. 1992 Stagiaire « Administrateur de Biens « Commercial

LCL ROCHER INVESTISSEMENT

- Visites des immeubles, rencontre des locataires, suivi administratif des demandes, réclamations & sinistres en relation avec le Service Technique, en charge d'assurer les relations avec l'assureur ainsi que les experts, suivi des impayés contentieux

- Commercialisation de fin de programmes « Haut de Gamme ».

- Encadrement des applications de gestion immobilières (sélection des prestataires,

- Établissement de bilans patrimoniaux synthétisés & conjoncturels & structurels.

- (Gestion des prêts relais négociés en adéquation avec les souhaits & les actifs « clients »)

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2011 / juin 2013 Equivalence Master Commercial Professionnel « mise à jour » (Formation Externe) - BAC+4
Université Lyon III

sept. 1990 / juin 1991 Service National « Aspirant Armée de l'Air »

sept. 1989 / juin 1990 Master en Administration des Affaires - BAC+4
École Européenne de Commerce

sept. 1987 / juin 1989 B.T.S « M.U.C » Management des Unités Commerciales - Advertising Art - BAC+2

sept. 1984 / juin 1987 Droit Privé, Public, Fiscal, Administratif
Université Lyon 3

/ juin 1984 Baccalauréat « E.S » Sciences Économiques & Sociales - BAC

COMPETENCES

Pack Office MICROSOFT, Word-Excel, PowerPoint

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Voile, Expositions, Cinéma & Séries, Voyages Internationaux, Presse Economique