



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

\* \*\* \* \*\* \* \*\* \* \*\* \* \*\* \*

Lavault-Sainte-Anne (03100)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

---

## Directeur des ventes région, Sénior

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

- janv. 2021 /** **Directeur des ventes région**  
OHM
- sept. 2018 / déc. 2019** **Chef des Ventes regional**  
Penelope Field Marketing partenaire Total Spring  
*Auvergne et Centre et développement de la region Sud Ouest ( 31,40,64,47,82,32,65 )*
- janv. 2014 / août 2018** **Spécialiste de la vente directe**  
LITEYEAR  
*Rochelle Commercial terrain : Ventes directes de contrats de gaz naturel aux particuliers sur le secteur de l'Allier (03) et de l'Aquitaine (33)*
- juin 2013 / nov. 2013** **Ingénieur Commercial BtoB**  
CSTO IDF SFR Business Team Prospection  
*téléphonique et physique des PME et PMI.*
- oct. 2012 / juin 2013** **Commercial BtoB**  
MobileGlobe Voix et Data
- févr. 2012 / juin 2012** **Responsable commercial sédentaire**  
Cloud solutions Wimi
- sept. 2010 / sept. 2011** **Ingénieur Commercial**  
EFCOM SFR Business Team
- sept. 2009 / mars 2010** **Attaché commercial Robinetterie Hammel**
- sept. 2008 / avr. 2009** **Commercial**  
Confort Malin

### DIPLOMES ET FORMATIONS

---

- / juin 2022** **Formation Haccp Commerciales; Prospection, Négociation vente/achat, Développement des ventes et du chiffre d'affaire : attirer de nouveaux clients ; d**
- sept. 2009 / juin 2010** **Brevet de secouriste**
- sept. 2009 / juin 2010** **Contrat de professionnalisation vendeur technique**  
Robinetterie Hammel (CIFCO)
- sept. 2008 / juin 2009** **Bac pro en alternance - BAC**  
Confort Malin

**COMPETENCES**

---

Pack Office, Salesforce

**COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

Français