



***** *****

Permis B

Asnières-sur-Seine (92600)

*****@*****.***

Actuellement en poste **Objectif de carrière**, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2015 / déc. 2016** **Directeur Régional**
Cash Converters
** Création, mise en place et suivie d'opérations commerciales. Suivi des résultats. Accompagnement des magasins vers l'atteinte des objectifs.*
** Suivi de la performance. Analyse des tableaux de pilotage. Diminution des coûts, optimisation de la rentabilité au m²*
** Mise en application de la politique commerciale de l'enseigne.*
** Quelques chiffres :*
** Gestion de 7 magasins (5 à Paris, 2 au Mans)*
** Management de 7 cadres et environ 50 employés*
** CA annuel env 10 Millions d'euros*
** Evolution de +2% sur 2015*
- janv. 2011 / déc. 2013** **Responsable des ventes Secteur**
Lidl
** Animation et management d'un secteur de 4/5 magasins pour un chiffre d'affaire annuel de plus de 10 millions d'euros*
** Garantir le concept commercial.*
** Optimiser le chiffre d'affaires et les coûts de gestion.*
** Manager une équipe d'environ 50 collaborateurs.*
- janv. 2009 / janv. 2011** **Responsable Frais Généraux**
Carrefour Market
- / **Responsable Régional**
Kelly Deli
** Regional Manager sur l'ouest Parisien et le nord de la France, j'ai en charge l'animation d'un réseau de plus de 25 kiosques à Sushi sous la franchise "Sushi Daily".*
** Business Développer, j'analyse les résultats, je propose, anime et suit des plans d'actions pour développer les ventes sur les kiosques et optimiser la rentabilité avec un CA total de plus de 18 millions.*
** Auditeurs, je suis garant du respect des normes d'hygiène sur les kiosques ainsi que du respect du concept demandé par la franchise.*
** Manager, j'accompagne environ 25 franchisés dans l'animation de leurs équipes (un peu plus de 100 personnes) , dans l'organisation de leurs points de ventes, dans l'optimisation de leurs business plan.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2010 / juin 2011** **Master; Spécialisation entrepreneuriat** - BAC+4
l'Université Jean Monnet de Saint-Etienne (42)
- sept. 2007 / juin 2011** **Master's degree business development; Spécialisation Développement Economique** - BAC+4
(69)
- / **juin 2007** **Brevet de Technicien Supérieur; Management des Unités Commerciales** - BAC+2
l'institut d'Agneau de Saint-Lô (50)

/ juin 2005

Baccalauréat Technologique - BAC
l'institut Lemonnier de Caen (14)

COMPETENCES

Pack office, Word, Excel, Powerpoint, Mac, PC, Final Cut Pro

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Professionnel

CENTRES D'INTERETS

nouvelles technologies, photographie, l'aviation, films, Actuellement, volley-ball